

Marco Vinicio Pinzón

Colectivo de Abogados José Alvear Restrepo

Marzo de 2004

“... aprendió que toda fortuna tiene por madre a la codicia

Y por padre a la miseria...”

E. G. [\[1\]](#)

INFORME FINAL PROYECTO DE INVESTIGACIÓN “INVENTARIO DE EMPRESAS TRANSNACIONALES EN COLOMBIA” Diciembre 2003-Marzo 2004

METODOLOGIA-INTRODUCCIÓN

El planteamiento inicial de este trabajo buscaba crear un inventario sobre las empresas transnacionales ETN, durante la marcha me di cuenta que era necesario ir mas allá del trabajo descriptivo que significaba la construcción de una base de datos; por lo que procedí a ahondar mas en las pesquisas y realizar un trabajo de análisis sobre algunos sectores prioritarios para la inversión extranjera. La selección de los sectores estratégicos (Palma africana, petróleo, zonas francas y empresas de seguridad del plan Colombia) es preliminar y se tiene en cuenta a otros sectores que poseen igual importancia y sobre los que se ha hecho un seguimiento. Se espera continuar sobre los sectores ya enunciados y sobre los que se tiene algún indicio o trabajo preliminar, como las madereras, sistema financiero, biodiversidad y químico-farmacéuticas, agrícola, agua, energético, telecomunicaciones, servicios públicos y megaproyectos.

Durante estos tres meses y medio que duró la investigación se ha trabajado con diversas fuentes que han aportado información valiosa, se recurrió básicamente a paginas de Internet de empresas, información que circula por la red referente a los distintos sectores productivos, alguna proveniente de medios de información alternativos y organizaciones ambientales, sindicales, académicas, de acción política y social.

En cuanto a las fuentes físicas, están las entidades estatales y se accedió a estas a través de llamadas telefónicas y visitas donde se solicitó información referente a empresas e inversión extranjera, en algunos lugares como la Cámara de Comercio poseen bases de datos muy completas pero de venta al público, en otros es información restringida como en el ministerio de Hacienda. Sin embargo existen otros entes oficiales que suministraron algún tipo de información como el Ministerio de Comercio exterior, el Banco de la Republica y Súper Intendencia Bancaria. Otras fuentes de acceso importante que aportaron información no oficial son los sindicatos y organizaciones donde se buscaron contactos para acceder a información específica de las empresas y profundizar sobre su importancia no solo económica.

Dentro de las organizaciones sindicales se entablaron contactos personales o telefónicos con Walter Jaramillo de Sintraelecól, Jhon Henry Osorio de la USTC, Mario Nel Mora de ANTHOC, el asesor jurídico de ACEB, Mario Gómez de la USTC. En especial se agradece el apoyo de Carlos Olaya de Sinaltrainal

con el que se trabajo una base de datos preliminar. Una parte importante del trabajo que continua activa es la labor con el equipo de investigación de la BP en el INS, con el que se ha interactuado e intercambiado información. La tercera parte de las fuentes fueron las bibliotecas en especial Luis Ángel Arango y la Biblioteca Central de la Universidad Nacional de Colombia.

Según la consulta a la base de datos de la Cámara de Comercio de Bogotá existen solo en esta ciudad más de 6000 empresas extranjeras. Se procedió a seleccionar de las distintas fuentes disponibles las mas sobresalientes por el peso de la marca y su ubicación en las listas de las mas rentables de la revista Dinero y La Nota económica.

Fuentes Físicas

Cámara de Comercio de Bogotá

Superintendencia de Valores

Superintendencia de Sociedades

Superintendencia Bancaria

Biblioteca Luis Ángel Arango

Coinvertir

Sinaltrainal

Biblioteca facultad de Economía UN

Biblioteca Central Universidad Nacional

Ministerio de Comercio Exterior

Departamento Nacional de Planeación

ECOPETROL Biblioteca

USO

Ministerio de Hacienda

Anthoc Nacional

UNEB

ACEB

Sintra Elecol

*Fuentes en Internet

banrep.gov.co

computrabajo.com.co

[//transnationale.org/fiches/esp](http://transnationale.org/fiches/esp)

revistacambio.co.com

Terra.com.co/semana/dinero

revistafortune.com/esp/corporationtopranking

[//colombia.indymedia.org/news](http://colombia.indymedia.org/news)

Rebelión.org/articulos

coinvertir.org/cliente/esp/empresa

TNI.org

Mamacoca.org

Terra.com.co/eltiempo/económicas

censataguaviva.org/art

Terra.com.co/revistadinero

Rebelión.org

wrm.org.uy/inicio.

lanotaeconomica.com

* El resto de las fuentes virtuales consultadas están reseñadas en el documento como pies de página, junto con los libros y documentos consultados

OBSTÁCULOS

La primera dificultad que se encontró es saber cuantas empresas existen realmente en Colombia y cuales de ellas son extranjeras, ya que las bases de datos de libre acceso como las listas de revistas como Dinero o la Nota económica no especifican en este aspecto, el siguiente inconveniente es que las bases de datos tienen un costo relativamente alto, ante esto se puede optar por terminar este inventario y que funcione como base de datos preliminar, la otra es comprar tales bases que poseen otro tipo de información como ingresos y egresos, NIT, casa matriz y filiales, flujos de importaciones-exportaciones, sector productivo, año de establecimiento entre otras.

Otra dificultad que se encontró es que las empresas cambian de razón social muy fácilmente así que se puede encontrar en el 2000 y 2003 la misma empresa con nombres distintos, también en razón a las fusiones y adquisiciones de que han sido objeto las empresas, por lo que los nombres de la mayoría de las empresas están actualizados al 2003. Un problema fundamental fue identificar las filiales de empresas extranjeras que es una práctica muy común, a manera de testaferrato. Algunas de las fuentes como los sindicatos de Sintraelecól, ANTHOC, ACEB poseían algún tipo de información pero fue imposible su acceso ya que después de insistentes llamadas e incluso visitas personales no se logro alguna ayuda, no faltó la intención, pero la información nunca llego.

Uno de los mayores obstáculos fue de carácter técnico a la hora de realizar el mapa que estaba estipulado, porque no se pueden utilizar mapas existentes, ya que la información valiosa está sobre municipios, es decir una escala muy pequeña y para poder encontrar relaciones analíticas se necesita un mapa nacional, existe entonces una incompatibilidad entre estos dos niveles, en todo caso se están mirando varias posibilidades que puedan solucionar este problema y paralelo a la siguiente fase de la investigación se trabaja en la construcción del mapa.

LOGROS Y PERSPECTIVAS

Se entrega una base de datos en Excel sobre 584 empresas, mas los contratistas del Plan Colombia, con información referente a la empresa, razón social, casa matriz, lugar de origen, año de establecimiento, lugar donde se encuentra su producción y (muy importante) sus marcas sobresalientes. Es importante aclarar que no todas las empresas contienen esta información ya que, al provenir la información de tan disímiles fuentes, no, a todas las empresas se les encontraron algunas de las características arriba

mencionadas pero se posee información sobre un buen número de ellas.

Se entregan 3 artículos analíticos de sectores claves zonas francas, contratistas del Plan Colombia, palma africana y petróleo. Si bien son análisis sectoriales se trabajó transversalmente con megaproyectos y territorio como eje fundamental del análisis en el caso de la palma y el petróleo, en los otros dos casos se orienta el trabajo hacia el conocimiento de los distintos matices del problema intentando tener una mirada global del tema.

I. ZONAS FRANCAS

Uno de los puntos importantes a la hora de abordar el problema de las ETN en el contexto internacional tiene que ver con las variadas formas de producción que emplea una gran corporación, en este caso nos referimos a las Zonas francas (ZF) como sistema de producción que se exporta hacia el tercer mundo.

1. Introducción: las ZF nacen como un requerimiento de las nuevas formas del mercado donde la industria, en especial manufacturera, comienza procesos de deslocalización en su producción, la división en las fases de fabricación se hace mediante la contratación o subcontratación de empresas más pequeñas que se ubican en lugares con incentivos de inversión y en sitios de fácil acceso para transporte, aeropuertos o puertos. La idea es que al segmentar y desplazar las fases de la producción se busca en otros países condiciones más favorables para estas empresas, el éxito radica en que estas compañías se ubican en países (pobres y con urgentes necesidades de inversión) que ofrecen mayores ventajas comparativas, es decir naciones que brindan una legislación más blanda que otras o que simplemente ofrecen incentivos más atractivos. Generalmente los segmentos de la producción que se desplazan hacia el tercer mundo tienen que ver con los acabados, ensamblaje, embalaje, empacados y otras operaciones que requieran mano de obra semi-cualificada y no cualificada esencialmente en los textiles, tecnología y otros sectores de manufactura.

Este modelo de factorías empezó en los 60's en Ashton Irlanda y se ha ido extendiendo al tercer mundo principalmente Asia y Centroamérica. Impulsado especialmente por las grandes compañías con el apoyo de potencias y gobiernos de la periferia, los primeros para expandir sus empresas y los segundos para atraer la inversión extranjera e intentar reducir el desempleo. Los incentivos que estos países proponen son la construcción de una infraestructura moderna, rebaja o eliminación de impuestos, eliminación de trámites y la flexibilización de algún tipo de legislación, como la laboral. La ZF son enclaves en todo el sentido de la palabra ya que están separados social, económica, jurídicamente del país al que pertenecen, ahí radica la ventaja para los inversionistas. Este tipo de desarrollo para el tercer mundo está fundado en la idea del progreso económico a partir de la exportación de bienes manufacturados que crea la ilusión de que en el mediano plazo se logrará la "meta" que alcanzaron los tigres asiáticos en los 90's.

Existe un antecedente digno de mención de estas zonas de "comercio especial", a finales del s XIX y principios del s XX en la zona del Caribe se potenció la economía de enclave impulsada por EU y sus compañías fruteras en especial bananeras, el sistema consistía en que, para atraer tal inversión el país anfitrión le daba ventajas arancelarias, fiscales, grandes extensiones de tierra y la garantía de seguridad física, es ampliamente conocido el caso de la United Fruit Company y su incursión en Colombia o El Salvador, muchas de las características con las que operaban estas bananeras se encuentran en las ZF y la historia se repite.

Una cantidad de organizaciones multilaterales funcionan junto a las grandes corporaciones como las

principales promotoras del sistema de ZF. En las recomendaciones y planes para los países del tercer mundo del FMI y en las cláusulas de préstamos del BM se promueve la creación de esta modalidad como parte de sus políticas de liberalización económica. Por otro lado desde la ONU con la ONUDI (Agencia de las Naciones Unidas para el desarrollo industrial) o la CNUCED (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo) se incentivan estas zonas dando asistencia técnica y se hace propaganda sobre las ventajas de las ZF. Un caso para mencionar en América Central, la USAID (Agencia Americana para el Desarrollo Internacional) está detrás de la mayor parte de las iniciativas encaminadas a crear zonas francas. En El Salvador, por ejemplo, en 1974 la AID había intentado en vano promover la instalación de zonas francas. Tras los acuerdos de paz, que “pusieron fin” a varios años de guerra civil, la AID relanzó su idea con éxito[2].

Algunos ejemplos para señalar, en el mundo el país con mayor crecimiento en estos momentos, perfilándose en el 2010 para ser llamada la primera potencia comercial es China y lo hace a punta de sobre explotar a sus trabajadores. Existen las llamadas “Especial economic zones”, extensas zonas de fabricas donde se emplean trabajadores con salarios muy por debajo de lo legal y poca o nada seguridad (se habla de cientos de incendios y algunas muertes en algunas de estas fabricas). En este momento se emplean entre 14 y 40 millones de personas en deplorables condiciones para la industria de los textiles, ropa e industria electrónica[3]. México posee la segunda zona mas grande de este sistema, en la frontera con EU a lo largo de 3000 Km. funcionan cientos de maquiladoras en las que mueren algunos trabajadores por las condiciones de salubridad, la sobreexplotación que va hasta 16 horas diarias con solo media hora de descanso, la inexistencia de seguridad social y servicios médicos. El gobierno mexicano ha incentivado estas prácticas como una salida desesperada, en el corto plazo, para la crisis económica que vivió en los 80 's y 90's. En una encuesta independiente realizada a algunos de los empresarios en la frontera, estos reconocieron que uno de los principales factores de movilidad afuera de EU era la legislación ambiental que restaba competitividad a la producción[4].

¿Cómo funciona una ZF? El método es uniforme en todo el mundo, una ZF se define como “un espacio industrial claramente delimitado que constituye un enclave de libre comercio respecto al régimen arancelario y comercial de un país y donde empresas extranjeras o nacionales que producen principalmente para la exportación gozan de cierto número de incentivos fiscales y financieros”[5]. La idea es crear esas ventajas comparativas a partir de la creación de una infraestructura adecuada y la modificación de la legislación existente en cuanto a normas laborales, aduaneras, fiscales, ambientales entre otras. Pero además se trata de garantizar la seguridad física en la inversión mediante el apoyo de la misma fuerza pública o escuadrones de seguridad privados en países “inestables”. En una ZF actúan emporios industriales de EU y Europa, últimamente han aparecido contratistas y medianas empresas provenientes del sudeste Asiático. Se instalan además aunque en menor medida empresas nacionales.

Corrientemente las ZF se asocian con las maquilas, estas son una especie de fábricas para terminaciones o acabados especialmente en los textiles, en estas se suprime toda legislación laboral y fiscal dando grandes beneficios a los que invierten; en México se habla de maquilas que utilizan en su mayoría mujeres jóvenes, niños y adolescentes que no poseen condiciones estables, trabajan mas de 10 horas diarias y ganan mucho menos que cualquier trabajador. Otra forma que toma este sistema se encuentra en los grandes barcos-fabricas y algunas plataformas petroleras abandonadas, donde en un puerto X se embarca a un grupo de desempleados para que laboren en alta mar durante algunos meses, en condiciones de hacinamiento e insalubridad donde no rige legislación de ningún tipo.

En este panorama aparecen con las mayores ganancias, los paraísos bancarios y fiscales, que funcionan como países que borran cualquier control sobre el sistema financiero y donde cualquier “empresario” puede guardar su dinero sin importar su origen legal o ilegal. Es un sistema que ha enriquecido a estados como Suiza y Luxemburgo en Europa y a pequeñas islas en las Antillas (Bermudas, islas Caimán, Barbados, islas Vírgenes entre otras).

2. Contexto

En Colombia existen las siguientes ZF:

Zona franca de Santa Marta, Zona franca de Cartagena, Zona franca de Barranquilla, Zona franca de Palmaseca Palmira, Zona franca de Rionegro Medellín, Zona franca del Pacífico Palmira, Zona franca de Bogotá, Zona franca de la Candelaria Mamonal Bolívar, Zona Franca del Quindío, Zona franca de Buenaventura, Zona franca de Cúcuta, Zona franca de Malambo en Barranquilla.

Están ubicadas en lugares estratégicos para la exportación, la del Quindío es un proyecto a corto plazo y se tiene pensado construir otra en Arauca punto clave para el comercio con Venezuela. A partir de la Cámara de Zonas Francas adscrita a la ANDI se busca impulsar y promover las exportaciones con la participación de entidades como Proexport y Coinvertir, se quiere la integración de estas zonas con las del resto de América latina (especialmente del pacto andino) y prepararse para la entrada de los acuerdos de libre comercio con EU[6] El objetivo primordial en Colombia de estas zonas es la industrialización de bienes y la prestación de servicios para el comercio internacional y en menor medida para el mercado interno.

Los incentivos que ofrecen estas zonas en Colombia son de distintos tipos:

Incentivos tributarios: los usuarios de las zonas francas, de bienes y servicios, gozan de exención del pago de impuesto a la renta (35%) y complementario de remesas (7%) sobre los ingresos provenientes de las ventas anuales de bienes y servicios a mercados externos, ya sean ventas a terceros países, ventas en desarrollo de contratos de importación-exportación (Plan Vallejo).

Los usuarios operadores y fabricantes están exentos del impuesto de renta y complementarios correspondientes a los ingresos que obtengan en desarrollo de las actividades que se les autorice dentro de la respectiva zona.

Las industrias extranjeras se encuentran exentas del impuesto sobre remesas de utilidades[7].

Incentivos de comercio exterior: en cuanto a los bienes de capital traídos para estas zonas se elimina el impuesto a las ventas, y derechos de importación. Para inversionistas extranjeros se les da el acceso a las preferencias arancelarias que tiene el país en tratados como la comunidad andina, ATPA, entre otras. Existen además posibilidades de crédito con los sistemas de líneas de crédito blandas y financiación por parte de Bancoldex.

El plan Vallejo promovido en los 70's como un incentivo a las exportaciones (dentro del marco de los programas de sustitución de importaciones promovidos por la CEPAL) se generó como un subsidio a las exportaciones que buscaba crear una base productiva industrial muy sólida.

Otro incentivo importante son los CERT's que son certificados de reembolso de impuestos (sobre ingresos) para bienes producidos para la exportación. La privatización de las ZF se inició con la ley 7ª de 1991 y se concluyó en 1994[8]. En este momento son operadores privados los que las administran.

Analizando la información disponible sobre las empresas extranjeras que se encuentran en estas zonas especiales se puede observar que existen una variedad de sectores productivos presentes, por un lado las industrias de alimentos procesados, como la Cadbury Adams que fabrica los chiclets, pero también esta la bananera Banacol que exporta el producto primario. En otros sectores de la industria se encuentran automóviles (Hyundai), sector de informática, telecomunicaciones y construcción con Techint, Compaq, Sumimoto. Es de resaltar el caso de las farmacéuticas que poseen varios laboratorios como Dow Chemical y BASF química entre las más grandes. Otro sector importante son las empresas de servicios de todo tipo, compañías de asesoramiento, compañías para el comercio internacional.

Algunas presentes en estas zonas son Tetra Pak Ltda. en Bogotá, Hyunday en Bogotá, Sumimoto Corp. Col. SA en Santa Marta, Saint Gobain de Col. SA en Barranquilla, Skanska AB en La Candelaria Mamonal Bolívar, Techint International en Santa Marta, en Bogotá, Shell Col S.A. en Barranquilla, Basf Química Col SA en Barranquilla, Dow Química de Colombia SA en Barranquilla

Las aquí mencionadas solo son una parte de todas las empresas extranjeras presentes en las ZF ya que algunas operan como subsidiarias de una ETN, es difícil identificarlas también, por qué, se da el fenómeno de intermediación donde se crean contratistas y subcontratistas nacionales al servicio de alguna corporación extranjera. Por otro lado se da el caso de testaferratos donde es dificultoso ubicar la procedencia de la producción y la marca final que llevara el producto por lo tanto las responsabilidades finales sobre violaciones pueden recaer sobre el eslabón mas débil de la cadena: el pequeño contratista. Es de anotar que muchas empresas optan por lavarse las manos y deciden comprar la producción de empresas mas pequeñas desligándose de cualquier actividad en la que incurren estos intermediarios en las ZF.

3. Conclusiones

Es para resaltar que muchas de las empresas que se insertan en estas zonas proceden de países en vías de desarrollo sobre todo del sudeste asiático, algunas de estas funcionan como contratistas y vendedores de productos acabados para las grandes corporaciones.

Para el caso de Colombia se encontró que existen en las diferentes ZF varias empresas de confecciones pero no se registran como corporaciones o subsidiarias, se reconoce que se necesita una investigación mas profunda sobre el origen de estas sociedades, pero tras el repaso de las empresas antes mencionadas el beneficio que se puede observar para estas se da en las exenciones fiscales y arancelarias que aporta el estado Colombiano, es muy posible que las condiciones laborales en estas zonas sean en detrimento de los trabajadores sin embargo no se encontraron denuncias específicas para las ZF. Pero se tiene noticia sobre la existencia de maquilas sobre todo para la gran producción de textiles en Medellín y en Bogotá, estas parecen funcionar de manera semi-legal y aparecen como industria nacional. Se encuentran ubicadas en barrios populares y pobres y se les paga a los trabajadores a destajo.

Una observación interesante que hace la CIOSL, es que estas zonas especiales son solo una fase de las nuevas formas de mundialización de la economía ya que, con los tratados de libre comercio que se están negociando, las ventajas comparativas de subsidios y exenciones que aportaban estas zonas van a desaparecer, para dar paso a que todo un país o grupos de países se conviertan en zonas francas como sucede en Hong Kong o Singapur. Se espera llegar a tal estado mediante la supresión general de leyes que generen restricciones al libre comercio, estas directrices están contempladas en los planes de las organizaciones multilaterales de crédito e inversión a partir del Acuerdo Multilateral de inversiones que se discutió sin mucho éxito en el reciente encuentro del BM en Cancún.

Una conclusión de la OIT para Centroamérica y el Caribe establece que las ZF no producen el arrastre económico, ni la transferencia tecnológica que pregonan los promotores de estas[9]. Por otro lado el circuito productivo de este sistema es totalmente cerrado y por lo tanto no existe una conexión con la economía local, las ganancias se van con el capital extranjero.

Es bien sabido que, dentro de los esquemas de desarrollo para la industrialización, quedamos fuera de los planes que han trazado de antemano los organismos multilaterales y las grandes potencias. Según estas directrices la brecha tecnológica se va haciendo cada vez mas amplia (como países del trópico nos debemos limitar a mantener la biodiversidad intacta para las empresas de biotecnología, de ahí proyectos como las familias guardabosques del Plan Colombia, proteger y mantener las fuentes hídricas como recurso estratégico para un futuro cercano y en alguna medida surtir de materias primas la producción del primer mundo).

Se necesita asegurar la dependencia económica de la periferia hacia el centro, mantener el comercio poco justo, ya que el sistema de la OCDE no permitirá que surjan nuevos casos como el del sudeste asiático donde se logro un “milagro” económico a través de la importación pirata de tecnología y conocimiento que se quedó en estos países, logrando procesos de reconversión tecnológica e industrialización de manera relativamente autónoma; lo que a su vez generó una cierta independencia económica que se traduce en alguna libertad a la hora de tomar decisiones de tipo fiscal y monetario contrariando a los todopoderosos organismos multilaterales.

El principal problema para una país que busca obtener beneficios en la implantación de estas zonas, es pasajero: logra crear algunos puestos de trabajo que son transitorios y mal pagos, las ZF y maquiladoras poseen bajo nivel en cuanto a transferencia de tecnología hacia sus zonas de producción, para completar con las reducciones fiscales no le queda mucho de recaudo al estado. Entonces en el

mediano plazo se logra un ilusión falaz de crecimiento debido a la creación temporal de empleos, pero en el largo plazo además de volver a una situación precaria de puestos de trabajo, no queda tecnología moderna o conocimiento que sirva a estos países. Estas compañías al igual que ciertos capitales son como golondrinas que desaparecen en cualquier momento sin dejar rastros ni beneficios en busca de otro país donde haya un mejor verano.

II. EMPRESAS CONTRATISTAS DE SEGURIDAD EN EL PLAN COLOMBIA

El Out Sourcing, el mejor negocio en el ejército de EU: una ayuda para la CIA y el Pentágono

1. Las empresas de seguridad privadas que prestan servicios para el ejército más poderoso de la historia, se crean, en su mayoría, a partir de la iniciativa de militares retirados que encuentran un lucrativo negocio en la contratación con el Pentágono y los organismos de seguridad del Estado FBI, DEA, CIA, NAS, entre muchos otros. A veces surgen como empresas comerciales de aviación (Dyn Corp, Boeing), en la industria de productos de consumo (General Electric) o simplemente, ante la demanda de servicios en defensa por parte del Estado; militares retirados de alto rango e inversionistas promueven la creación de estas empresas ante la posibilidad de su alto rendimiento. El Out sourcing consiste en la transferencia de un servicio (antes prestado por el estado) a un particular, una tradicional forma de privatización, ahora en la seguridad, se perfila para el nuevo siglo.

El Out Sourcing militar no es más que la modernización de una vieja estrategia empleada por la corona inglesa en el S. XVIII. Gran parte del oro y las riquezas que sirvieron de base para el desarrollo industrial de los imperios Ingles y Holandés provienen de las batallas y los saqueos que los bucaneros de estas naciones hicieran a los galeones y a las ciudades en el caribe. Los corsarios parecían no representar a nadie, nunca enarbolaron la bandera inglesa y se les veía como saqueadores sin Dios ni ley, pero cuando Francis Drake es nombrado caballero y almirante de la flota Británica se estaba demostrando que la piratería hacia el trabajo sucio de estos imperios.

Para empezar a hablar sobre el fenómeno de los contratistas de seguridad en el Plan Colombia nos debemos referir a la gran transformación que ha tenido el ejército Norteamericano desde Vietnam^[10] explica John Hamre, ex secretario adjunto de Defensa de la administración Clinton “esas empresas permiten al Pentágono soportar la continua reducción de sus efectivos. Hace doce años, cuando la guerra del Golfo, el ejército terrestre contaba con 780.000 hombres ahora tiene 480.000”²

Es evidente que por diferentes razones el reclutamiento de “carne de cañón” se hace cada vez mas difícil para el US Army, no existe el reclutamiento obligatorio y la mayoría de los nuevos reclutas (inmigrantes) lo hacen por dinero o por conseguir una visa de residente; al verse disminuido su número de efectivos, no todo el peso de esta reducción se puede cargar en la conversión tecnológica de la guerra y al empleo cada vez mayor de sistemas sofisticados de guerra que utilizan cada vez más, armas inteligentes y menos soldados.

En algunos casos los contratistas conducen programas de entrenamiento directamente para el gobierno de EU. Por ejemplo, el departamento de Estado ha empleado a MPRI y Logicon para que intervengan en la Iniciativa Africana de la respuesta de la crisis (ACRI). En otros casos, los gobiernos extranjeros contratan directamente con las compañías privadas para entrenamiento de sus fuerzas de seguridad como lo afirma

una ONG americana: “Numerosos militares extranjeros han empleado a las firmas privadas de Estados Unidos entre los años 90’s y el nuevo siglo entre ellos Bosnia, Colombia, Croacia, Ecuador, Guinea Ecuatorial, Liberia, Malawi, Nigeria, Rwanda, Arabia Saudi, y Uganda” [\[11\]](#)

Existen, al parecer de varios expertos, dos razones fundamentales para el fenómeno de la privatización, por un lado se trata de un motivo netamente empresarial; ante los prodigios de la reingeniería institucional, (léase organización empresarial) se hace necesario buscar la eficiencia en los costos de funcionamiento, ante la escasez de recursos, para obtener beneficios mayores; en esta lógica pierde sentido la idea del estado para el servicio y protección de los ciudadanos (con ideas como soberanía, democracia, equidad, etc.) transformándose en un servicio prestado bajo una racionalidad instrumental antes una función básica del estado.

Se traduce esto en que la búsqueda por maximizar recursos lleva al ejercito a reducir costos, lo que implica contratar por un servicio que necesita en ese momento, en vez de tener recursos disponibles por los que se esta gastando demasiado y que tal vez no sean necesarios en el corto plazo; es decir para el ejercito es mas rentable contratar a riesgo de su vida propia a un mercenario veterano por un mes que utilizar a un militar de alto rango con toda la inversión que ha tenido en su formación y manutención . Un ejemplo, para el plan Colombia se necesita profesionalizar a la fuerza publica colombiana lo que se consigue con asesores militares, para el pentágono sale mas barato contratar a mercenarios con experiencia y pagarles por este asesoramiento, que utilizar a algunos de sus militares especialistas, ya que cada vez son menos pero siempre se van a necesitar en las distintas guerras e invasiones en todo el mundo; aunque existen varios asesores militares del ejercito de EU acá en Colombia las operaciones consideradas como de alto riesgo que van mas allá de la instrucción son realizadas por mercenarios.

Otra tesis sobre la eficiencia, esta vez de orden militar la encontramos en las razones que esgrime Eugene B. Smith militar retirado del ejercito de EU en la revista Parameters (publicación del Colegio de Guerra del Ejército americano). A cerca de la necesidad en la privatización, según este militar: muchas de las nuevas misiones militares se derivan de la expansión de los conflictos étnicos, del colapso del Estado, de los peligros transnacionales (como el narcotráfico) y de las amenazas asimétricas (como el terrorismo). Todos estos fenómenos presentan riesgos de seguridad para Estados Unidos, riesgos frente a los cuales los medios militares gubernamentales serían insuficientes. Washington debería recurrir al "uso creciente de las compañías militares privadas" para hacer frente a esos desafíos. Así, "las compañías militares privadas le brindan a Estados Unidos la posibilidad de responder al amplio espectro de conflictos" que afronta el país[\[12\]](#).

El segundo argumento y quizá el mas importante, es el costo político, muchas de las guerras en las que EU ha participado han tenido un muy alto precio, no solo por sus recursos, si no por lo que significa para la opinión publica interna la injerencia en un débil país extranjero y las muertes de sus soldados. Siempre salen a relucir en el debate estas preguntas: ¿por qué se manda al ejército? ¿por qué se hacen guerras que no, nos conciernen? ¿Por que participamos en conflictos a costa de pobres soldados, en donde las verdaderas intenciones no son muy claras?

Siguiendo en esta línea, el costo político también se refleja (sobre todo después de Vietnam) en lo que significa para la opinión interna e internacional, intervenir en conflictos internos de baja intensidad.[\[13\]](#) Entonces, como es claro que el Plan Colombia es un dispositivo de lucha anti insurgente y en defensa de intereses estratégicos (minería, petróleo, megaproyectos) se vería muy mal afuera, a un oficial gringo en el campo de batalla enfrentando a las FARC, mucho mas si es herido o muerto. A este respecto es relevante la conexión que la Dyncorp posee con el gobierno ingles, esta relación es de tal magnitud que ambas establecieron una oficina de reclutamiento de mercenarios para llevar adelante las operaciones internacionales contrainsurgentes.[\[14\]](#)

Para intervenir en estas batallas se emplean a estas empresas y sus mercenarios, así sus muertes van a quedar ocultas y, si salen a la luz pública, no van a causar mucha impresión ya que no hacen parte de la oficialidad, no hacen parte de un ejército nacional. Con el cinismo que lo caracteriza, ante los medios, el famoso ex embajador Myles Frechette declaraba: "Es muy práctico, obviamente, tener un equipo que no pertenece a las fuerzas armadas (estadounidenses). Si alguien muere o le pasa algo, se puede decir que no es un miembro de las fuerzas armadas (estadounidenses)"[15].

Además de esto, las actuaciones de mercenarios en Colombia generan procesos de impunidad, favorecidos por la política gubernamental actual, teniendo en cuenta la reciente excepción al tribunal penal internacional[16]. Reciben el status de inmunidad, no solo ante el TPI si no en los contratos que se firman entre EU y los países donde intervienen de esta manera no pueden ser juzgados en el estado anfitrión.

¿Qué significa esto? que muy similar a las operaciones encubiertas de las agencias de seguridad tipo CIA en el tercer mundo, este método de ingerencia exime de toda responsabilidad al gobierno de EU, en lo relativo a las acciones que estos grupos puedan ejercer ya sean desmanes en sus actividades, tipo paramilitar, ya sea la corrupción que se pueda llegar a presentar ante el poco control que tienen.

Esto da pie para la obvia utilización de estas compañías- gangsters en el trabajo sucio que antes se encargaba de realizar la CIA al mejor estilo Irán-Contras. Incluso en esta operación bajo el mando del general norteamericano Oliver North, participo una de las subcontratistas de la Dyn Corp, la Eagle Aviation Service and Technology Inc (EAST inc.) que ayudó a transportar las armas para los Contras en Nicaragua[17].

¿Qué podemos prever de todo esto? en el futuro, la mayor utilización de estos grupos mercenarios en los conflictos internacionales sobre todo de baja intensidad. En muchos casos se han encontrado grandes focos de corrupción por parte de estos personajes que no pelean por una causa, no tiene sentido de pertenencia entonces ¿qué se puede esperar de ellos? Un escándalo muy sonado estallo en Bosnia cuando se supo que los empleados de la Dyn Corp dirigían una red de prostitución con niñas, el castigo que tuvieron fue la terminación de su contrato[18].

El trabajo sucio ahora se vuelve legal en cada ingerencia norteamericana. Con la privatización de la guerra en el estado mas poderoso militarmente hablando y encima con un congreso que parece mas empresarial que estatal ¿qué se puede esperar de sus otras funciones?. Al salirse la seguridad del control del estado la incidencia real de este tipo de acciones muchas veces quedan en la clandestinidad, por otro lado el control sobre estas operaciones es mínimo ya que si bien existen cláusulas sobre derechos humanos en los contratos, solo operan cuando los contratos son directamente firmados por EU pero como existen otros tipos de convenios donde el estado invadido también emplea directamente, en estos se exime a los combatientes-mercenarios de cualquier responsabilidad en cuanto a DDHH se refiere.[19]

El politólogo Juan Gabriel Tokatlian citaba a este respecto que los peligros de la falta de regulación y control de efectivos en este terreno han quedado expresados en el informe del 2002 de la Cámara de los Comunes británica sobre las compañías militares privadas: "por lo general, no rinden cuentas a nadie, usurpan la soberanía de las naciones más débiles, se involucran en la explotación económica en los países donde intervienen, tienen un interés manifiesto (en especial, de lucro) para la perpetuación de esos conflictos, se convierten en brazos clandestinos de los gobiernos en los cuales se originan, y generan problemas morales mayúsculos al legitimar el asesinato pago por encargo en vez de la lucha por una causa justa[20].

El Pentágono ya no puede hacer la guerra sin ellos. Algunos entrenan tropas en el desierto de Kuwait; otros custodian día y noche al presidente afgano Hamid Karzai[21]; mantienen y protegen embajadas, edificios

sensibles y bases en el extranjero; experimentan y utilizan sistemas de armamento sofisticados o buscan información. Fueron los primeros en desembarcar equipos, armas y municiones en el Golfo para preparar el despliegue en curso del ejército estadounidense. Están en todos los frentes: en Bosnia, en Macedonia, en Colombia. Su actuación se ve de muchas maneras estuvieron en el frente en Somalia, participan en las fumigaciones en Colombia, Perú y Bolivia. Mas aun respecto a la Dyn Corp la compañía dio asistencia a tropas de Cascos Azules de Naciones Unidas en Angola y en 1999 obtuvo un contrato del Departamento de Estado para verificar el cese del fuego en Kosovo. El gobierno de Estados Unidos contrató también a Dyn Corp para entrenar fuerzas policiales en Panamá, Somalia, El Salvador, Bosnia y Haití[22].

Pero lo que mas inquieta es el exponencial crecimiento de esta privatización de la guerra, durante la guerra del Golfo, en 1991, una de cada cincuenta personas presentes en los alrededores del campo de batalla era un civil contratado; en Bosnia, en 1996, esa proporción pasó a ser una de cada diez en estos momentos (2002) cerca de cuarenta empresas trabajan permanentemente en terreno para el Pentágono[23], mas aun El periódico Miami Herald estimó hace un año los empleados privados del ejercito de tiempo completo y parcial en unas 700,000 personas[24].

Uno de los debates de fondo está en la conveniencia política de privatizar la guerra. Desde el nacimiento de la modernidad con las premisas del liberalismo clásico hasta el ideario neoliberal actual, se ha argumentado que funciones fundamentales e indelegables del estado son la seguridad y la legislación. Teóricos de la revolución francesa y dirigentes de los estados modernos sostienen que el estado ante todo funciona como garante legítimo del monopolio de la fuerza. A lo largo de este texto se esgrimen variadas razones para demostrar que gobernar y decidir en el aspecto de la seguridad y la guerra se basa mas en razones de lucro que en razones políticas.

2. El origen del aumento en el gasto militar desmedido y constante, que ha caracterizado a los gobiernos de EU, proviene de la segunda guerra mundial. Cuando a finales de los 30's en la época de recesión aguda que se vivía, los Estados Unidos decidieron irrumpir en la guerra una de las razones que impulsaron a tomar esta decisión se apoyo en una premisa económica, la construcción y venta de todo el armamento que EU vendió a los aliados europeos y luego su consumo propio impulsó a la economía a salir de la crisis, al dar empleo a miles, en las fabricas bélicas y al activar la industria del acero. El presidente Eisenhower por ese entonces designo a este siniestro promotor de la economía como el complejo industrial-militar y desde entonces siempre se ha tenido la idea entre los estadistas americanos que la guerra es buena para los negocios y si estos negocios benefician al estado entonces la guerra es buena para mover la economía de EU. Para entender su magnitud observemos que “el mercado mundial de armas y servicios de seguridad se calcula en 100.000 millones de dólares por año” [25]

Para mas ilustración solo basta con atender los datos que aporta el periodista panameño Gustavo Castro hablando de la intervención en Bosnia: EU cuenta hoy con 71 complejos militares en todo el mundo, 800 bases aéreas, navales y de infantería, puestos de vigilancia, espionaje, comunicaciones y depósitos de armas. Hoy, los gastos militares de los EU ascienden a 316 mil millones de dólares (3% de su PIB y el 60% del PIB de México). Se espera que este presupuesto llegue a 400 mil millones de dólares para continuar el bombardeo más criminal de las últimas décadas. Recordemos que después de la II Guerra Mundial, en los últimos 55 años, EU ha bombardeado 20 países: China(1945/46 y 1950/53); Corea (1950/53); Guatemala (1954, 1960, y 1967/69); Indonesia (1958); Cuba (1959/1960); Congo (1964); Perú (1965); Laos (1964/73); Vietnam (1961/73); Camboya (1969/70); Grenada (1983); Libia (1986); El Salvador (década de 1980); Nicaragua (década de 1980); Panamá (1989); Irak (1991/2001); Sudán (1998); Afganistán (1998); Yugoslavia (1999) [26], Afganistán (2002) e Irak (2003-2004)

La rentabilidad del negocio de las armas para los contratistas del gobierno de EU no solo esta en los millonarios contratos que se hacen anualmente, en mantener y fomentar políticas de intervención, invasiones, guerras y asesorías a otros países en conflicto. Radica también en que los contratos con el estado funcionan bajo una lógica distinta a la del libre mercado, ya que existen pocos y muy poderosos

compradores que difícilmente van a quebrar (cuando se trata de estados); en el caso de la Dyn corp que esta entre las mas grandes empresas de seguridad en el mundo, el 98% de sus contratos se realizan con mas de 35 agencias del gobierno estadounidense[27], no existe mucha competencia entre los grandes contratistas, ellos se especializan en distintos ramos del sector armamentista y como sucede en otros sectores que comercian con el gobierno se hallan fuertes vínculos entre las empresas y sus contratantes.

En numerosas corporaciones laboran antiguos empleados del gobierno, ya desde los 80's se conocía muy bien el fenómeno como explica un periódico de la época "El intercambio de personal entre el Departamento de Defensa y los contratistas impulsa las perspectivas comunes e intereses compartidos y otorga a los funcionarios del Departamento de Defensa incentivos para favorecer a las empresas. Las decisiones sobre contratos armamentistas pueden estar basadas en parte en expectativas de futuro empleo personal y gratificaciones, más que en consideraciones militares" incluso añade el texto la contratación de ex funcionarios militares se incrementó, en cerca del 500% entre

1975 y 1985[28]

El contubernio Estado-Corporaciones que se observa en muchos de los sectores de la industria y el comercio de servicios es a mi parecer una de las mayores fuentes de corrupción, se pierde la frágil línea entre lo público y lo privado, las normas formales que reglamentan esta clase de relaciones comerciales están extensamente definidas pero; existen muchos vacíos, poco visibles, donde no hay regulación en las relaciones entre funcionarios públicos y privados que muchas veces como ya lo anote arriba son los mismos, solo es cuestión de tiempo para que un militar del pentágono se retire y pase a engrosar las filas de estas corporaciones.

Un caso muy elocuente es el de la firma Military Professionals Resources Inc (MPRI), que se le conoce por tener "mas generales retirados (900 aprox.) por metro cuadrado que el mismo pentágono"[29] Una forma de conseguir contratos se establece en las contribuciones que hacen estas empresas a las campañas presidenciales y del congreso, los favores a devolver se traducen en contratos de todo tipo, se establece además un tipo de cabildeo y publicidad donde estas corporaciones pagan a políticos influyentes para que visiten las fabricas, hagan apariciones públicas y se hagan discursos, el dinero gastado en este lobby es mera inversión que será devuelto miles de veces por un contrato, de los pequeños.

Con este tipo de relaciones es muy factible que un gran defensor e incluso promotor de la política exterior norteamericana sea el sector privado de fabricación de armas, es observable y existen muchos medios, por un lado los equipos de lobby que inundan el congreso norteamericano. En el caso del plan Colombia el debate en el congreso no era sobre la cuestión de involucrarse profundamente en el conflicto, si no sobre que helicópteros eran los mas adecuados para Colombia es decir que empresa y su representante en el congreso tenía mas poder para "convencer" sobre los beneficios de tales aparatos . El Senador Chris Dodd, de Connecticut, fue uno de los que más empujó para que se le entregaran al país helicópteros Black Hawk UH-60. Las maquinas son construidas por Sikorsky que tiene su sede en Stratford, Connecticut.[30]

Pero ¿de donde salen estas empresas? Muchas de estas empresas son fundadas y manejadas por militares retirados, sobre todo las que tienen que ver con asesorías, entrenamiento de personal, prestación de servicios de seguridad; otras son bien antiguas y han diversificado su producción por ejemplo la Mc Dowell y la Boeing construyen aviones de todo tipo, para la industria aeroespacial, comercial de pasajeros y carga y mas importante aún aviones de guerra, radares, y equipo sofisticado. La empresa General Electric se encuentra en primer lugar entre las 10 compañías mas grandes del mundo en el sector de la defensa[31], para ellos es lo mismo fabricar una nevera, que desarrollar un misil.

Algunas otras empresas están centradas en el sector de tecnologías de punta y desarrollan sistemas de seguridad, radares, armas con componentes electrónicos. El sector de la informática juega un papel fundamental en este negocio ya que en las guerras contemporáneas los estados mas poderosos basan parte de su dominio en la sofisticada tecnología que introducen en estos conflictos, esto los ayuda a ser mas

eficientes (léase mortíferos) y evita el costo político de mayores muertes de sus soldados. Los EU desde los 70's vienen anunciando que las guerras, en un futuro no muy lejano, las harán en su mayoría con soldados robots, aviones inteligentes y toda clase de tecnología donde el factor humano se vera reducido a técnicos especialistas que accionaran estos sistemas y a estrategias de escritorio.

3. El papel fundamental que juegan estas empresas radica en los tipos de conflictos en los que, se les involucran, en muchos casos conflictos internos o guerras de baja intensidad, ahí la implicación directa de EU puede ser y ha sido desastrosa. En conflictos como los de Centroamérica, guerras étnicas en África, ingerencias en el sudeste asiático, muchas veces se les han tratado de imponer controles, no solo legales, pero estos son burlados de mil maneras acudiendo a la clandestinidad e ilegalidad como el caso de la CIA.

La razón de las privatizaciones de la guerra también se halla en el tipo de combate que se hace para enfrentar a un ejercito insurgente (que está presente en la mayoría de las guerras internas), la llamada "guerra de guerrillas" donde la línea entre combatientes y civiles es nebulosa, donde la emboscada, las armas no convencionales, el control legal (aplicación del DIH) sobre el ejercito irregular es inexistente; impulsando a los estados nacionales en compañía de EU y RU a utilizar tácticas paramilitares y el US Army al no poderse involucrar abiertamente en este tipo de prácticas lo hacen a través de estas empresas que si pueden entrar en contacto y amanguarse con los mercenarios locales pasando desapercibidos.

4. Plan Colombia

Uno de los puntos importantes de cómo actúan estas empresas se evidencia en el tipo de contratación, para ellos solo importa el nivel de preparación que tengan sus empleados y les viene muy bien contratar personal no estadounidense, hasta ahora en Colombia solo está permitida la presencia de 400 contratistas norteamericanos[32], esta cláusula puede ser saltada, ya que entre empresas como la Dyn Corp han reclutado pilotos de origen centroamericano, peruanos e incluso colombianos. A este respecto es ilustrativo el caso referenciado por El Espectador de un piloto de la fuerza aérea peruana que había peleado contra Sendero Luminoso y la guerra con Ecuador en los 90's. El peruano acepto trabajar para la Dyn Corp en Colombia "por 8 mil dólares mensuales, en la Base de Tolemaida en Melgar y Agregó: Yo había sido piloto en la Fuerza Aérea Peruana. Participé en combates y estuve peleando en Colombia por que era una guerra que no es la mía" [33]

Es interesante este comentario ya que los controles del congreso y del electorado en EU tratan de restringir al máximo la participación de los EU en conflictos internos pero solo de militares de su ejercito oficial, ya que en los convenios firmados entre los estados de EU y Colombia se menciona la participación de militares gringos solo para entrenamiento pero existe el vacío cuando se trata de compañías privadas, es revelador el articulo del tiempo que señala, qué: "...a diferencia de los 200 militares de EU en el país, según el contrato los hombres de la Dyn Corp no tienen ordenes de evitar combates"[34].

Para más ilustración otro ejemplo, el 10 de febrero de 2003 una avioneta colombiana fue derribada por las FARC cuando cumplía labores "rutinarias" del ejército, luego la empresa California Microwave Systems dijo que los tripulantes de la aeronave derribada fueron contratados por esta y que realizaban labores de inteligencia durante el accidente[35].

La mayor ventaja que puede tener la contratación de privados en la guerra, radica en el involucramiento clandestino en operaciones directas (sobre todo contra insurgentes) para no salir perjudicado, en cuanto a bajas sensibles para la opinión publica. Si bien se observo, qué se movilizaron recursos como nunca

antes para dar con los espías americanos (de la California Microwave Systems) y se invirtieron millones no mas en la movilización de helicópteros, estas operaciones pasaron casi desapercibidas, se sobrepaso el cupo de militares permitidos en razón de una cláusula en el convenio con EU que rige la asistencia a Colombia (la Ley Pública 106-246 del 2.000 enmendada luego por la ley pública 107-115 del 2.002):

i El Presidente puede ignorar las limitaciones por un período de 90 días en caso de que las Fuerzas Armadas de E.U. estén involucradas en hostilidades".

ii En caso de una evacuación de emergencia de ciudadanos de E.U. o para realizar una operación de búsqueda y rescate de personal militar o civil de E.U.[36]

En Colombia operan en Apiay Meta, Guaymaral Bogotá, bases aéreas de Cartagena, Cali y Barranquilla, Villa Garzón Putumayo, Larandia y Tres Esquinas Guaviare, Tolemaida Tolima y Miraflores Caqueta

4.1 Los actores, corsarios sin dios ni ley *

Lockheed Martín

Servicios que presta

1. Apoyo logístico para las operaciones de cuatro aviones de transporte de tropa C-130B y C-130H. Cuatro técnicos entrenan y asisten a personal de la FAC. Valor: 4'216.748 dólares. Trabajan en Bogotá. No hay plan para transferir sus funciones a los colombianos por lo menos hasta el 2008.
2. Personal para mantener y apoyar la flotilla de helicópteros Black Hawk entregados a la Policía. Valor: 2'128.663 dólares. Seis empleados. Primordialmente estacionados en la Base Aérea de Guaymaral. No hay planes de transferir el programa pues la Policía no tiene ni la capacidad técnica ni financiera para mantener los aparatos.
3. Personal para mantenimiento y logística de los aviones del Servicio Aéreo de la Policía. Valor: 3'133.431 dólares.150 empleados. Se está entrenando a personal colombiano para que lo hagan, pero no se espera transferir pronto, el programa.
4. Conseguir instructores para entrenar a pilotos del Ejército en el manejo de helicópteros UH-60 Black Hawks. Valor: 813.000 dólares. Base en Tolemaida. Seis empleados. El trabajo ya concluyó pero no hay instructores colombianos que puedan realizar el entrenamiento en el futuro.
5. Instructores para entrenar a pilotos del Ejército en manejo de helicópteros UH-2H Huey en misiones de combate. Valor: 3'600.000 dólares. Base Tolemaida. Seis contratistas.
6. Dos instructores para el entrenamiento de un Equipo de Asistencia Técnica que debe monitorear los programas de entrenamiento de pilotos de helicópteros Black Hawk y Hueys. Valor: 1'700.000. Base Tolemaida.
7. Instalar y mantener simuladores de vuelo tipo 2b24 UH-1H Sistema de Entrenamiento de Vuelo Sintético (SFTS) que sirve para entrenar pilotos de helicópteros Huey 1 y 2. Comenzó en marzo de este año. En el 2004 se instalará otro simulador para Hueys 2. Ambos en Melgar. Deben servir para minimizar los riesgos de volar en zonas montañosas. Valor: 7'500.000 dólares. Dos contratistas permanentes para el mantenimiento y 12 más para la instalación.
8. Instalación de sistemas para la protección de fuerzas y equipos para detectar intrusos, en Villa Garzón y Guaymaral-. Valor: 3'525.077 dólares. Empleados: 25. Debe culminar en julio pero requiere mantenimiento futuro[37]

Conexiones Corporativas: Norman Mineta Secretario de transporte de EU relaciones con la junta directiva de la Lockheed. Tiene además relaciones de negocios con Northwest Airlines, Greyhound, United Airlines,

Union Pacific y la Boeing. [38]

En el caso del avión Hércules, que el jefe del Comando Sur sugería en reemplazo de los aviones ligeros brasileños, este es construido por la Lockheed Martin Aeronautics, cuya casa matriz está en Fort Worth, Texas. El Estado del que el presidente George Bush fue gobernador y casa también para dos senadores republicanos: Phill Graham y Kay Hutchinson. Un contrato de Colombia con la Lockheed por 240 millones de dólares beneficiaría sin duda al estado y a quienes lo representan

DynCorp Aerospace Technologies, Inc.

Servicios que presta

DynCorp Aerospace Operations, Ltda.

Asesores para el programa de entrenamiento de perros antinarcóticos, especialistas en combustible, contadores, secretarías, conductores y varios más que prestan servicios al Ejército, al programa de erradicación de la Policía, al INPEC y a la sección antinarcóticos de la embajada de E. U. Valor: 4'875.017 dólares. No hay recursos para transferir el programa.

DynCorp Aerospace Technologies, Inc.

1. Pilotos, personal técnico y de mantenimiento para apoyar a la Brigada Antinarcóticos del Ejército y el programa de erradicación de la Policía. Vuelan helicópteros Black Hawks y Huey II “donados” por E. U. Valor: 79'200.000 dólares. Se entrenan pilotos y técnicos colombianos, pero antes de “varios años” no se ve este programa transferido. Riesgo “significativo” pues operan en zonas de conflicto.

2. Entrenar a pilotos del Ejército en el uso de visores nocturnos para misiones en Black Hawk. El trabajo ya terminó y actualmente instructores colombianos entrenados en el fuerte Ruker, Alabama, realizan la labor. Valor: 1'292.000 dólares. Seis contratistas en Tolemaida [39]

Historias (no tan) secretas de la Dyn Corp.

¿A que se dedica la Dyn Corp en el mundo?, prestan asesorías; entrenamientos en estrategia militar a países en conflicto, en el uso de equipos militares sofisticados, la compañía no solo actúa en el sector de servicios, igual de importante es su participación en el desarrollo de armas dentro del programa DERA del gobierno Británico en el Laboratorio de Defensa de Ciencia y Tecnología; allí trabaja en la creación de armas bacteriológicas y para esconder el verdadero carácter asesino, en esta parte del mundo, Dyn Corp creó una industria farmacéutica multinacional como fachada, en Londres, llamada Porton Internacional dirigida por un oficial del ejército británico; esta farmacéutica trabaja directamente con este Laboratorio estatal en Gran Bretaña [40].

En Colombia funcionan de la siguiente manera: para evitar, inicialmente, el desarrollo de cualquier tipo de controles colombianos, incluidos los fiscales, Dyn corp contrató originalmente a los pilotos por intermedio de una empresa de servicios temporales en Bogotá, Manpower de Colombia. Dyncorp presta servicios de entrenamiento para operaciones antinarcóticos desde 1991, cuando se le otorgó un contrato de cinco años [41].

Aunque a través de intermediarios la empresa se salta normas laborales, un piloto de guerra como estos puede ganar entre 4000 y 10000 dólares al mes que no es despreciable ante los 2000 que gana un piloto comercial de helicóptero, teniendo en cuenta el riesgo de volar aparatos en medio del campo de batalla. A finales de marzo de este año, más de 100 civiles estadounidenses contratados por Dyn Corp ya se encontraban en Colombia.

Son de variada índole los casos de corrupción en los que se han visto envueltos los empleados de esta empresa, al tener pocos controles y siendo mercenarios sin pertenencia han hecho de todo en bases militares, como siempre lo que se sabe solo es la punta del iceberg; así lo resumía la periodista Sandra Florez: “En los estrados judiciales colombianos llegan permanentemente causas contra la Dyncorp, pero así mismo y en forma misteriosa desaparecen los expedientes. Hace dos años fueron encausados diez funcionarios de Dyncorp por un embarque de anfetaminas” [42]. En elocuentes palabras, “trabajan 15 días y descansan 15 fuera del país, o más claro, 15 días consumiendo y acopiando droga y otros 15 días llevándola y distribuyéndola en los Estados Unidos” [43].

Para otros oficiales, que han estado en desacuerdo con la presencia de DynCorp en Colombia, los pilotos de esa empresa no son más que mercenarios a sueldo que van por el mundo prestando sus servicios. "Es gente muy difícil de manejar la mayoría de ellos son altos consumidores de droga. Muchos se inyectan antes de volar. Varios oficiales han tenido enfrentamientos abiertos con esos pilotos por que no respetan la disciplina castrense en las bases militares. Y nuestros oficiales no aceptan que estos hombres, por más experimentados que sean en el campo de la guerra, estén consumiendo droga dentro de las instalaciones militares"[44], señaló un alto oficial de la Policía, si bien dentro de esta institución siempre han existido consumidores de todos los niveles es claro que la utilización de drogas fuertes (cocaína y heroína) ha sido de manera descarada, para que haya salido a la luz pública esta denuncia, en una revista de circulación nacional.

Anteriormente se vieron involucrados en el desvío de dos millones de dólares dentro de la policía antinarcóticos; según la ampliación de indagatoria por parte de la procuraduría a algunos de sus funcionarios, entre sus funciones, está la auditoria del manejo de recursos del Plan Colombia.[45]

Un caso ampliamente difundido a nivel internacional nos lo relata el periodista investigador Ken Silvester en 1999, empleados de DynCorp en Bosnia fueron acusados de comprar y traficar niñas, para utilizarlas como esclavas sexuales. Según el acta del juicio llevado a cabo en Texas en referencia al hombre que había sido mecánico aeronáutico de DynCorp, se afirma que: "a finales de 1999 Johnston supo que los empleados y los supervisores de DynCorp estaban mostrando un comportamiento perverso, ilegal e inhumano (y) estaban comprando armas ilegales, mujeres, pasaportes falsos y (participando en) otros actos inmorales. Johnston fue testigo de cómo sus compañeros de trabajo y sus supervisores literalmente compraban y vendían mujeres para su disfrute personal, y los empleados alardeaban de la edad y los talentos de las esclavas que habían comprado".[46]

En un hospital de Florencia Caquetá muere el 15 de Agosto del 2000 Michael Desmonds un paramédico, (que se encontraba bajo la nomina la empresa) de un ataque al corazón, diagnostico: sobredosis de cocaína[47] el caso se mantuvo en secreto, no hubo informe oficial de su muerte, poco apareció en las noticias, solo se conoció de esto cuando un periódico canadiense lo publicó, pero acá en Colombia del caso no se hablo mas.

La tapa de la olla, de la que hubo algún eco en los medios nacionales sucedió hace dos años y he querido dejar casi completo el reporte por el grado de degradación al que han llegado los ejecutores de Plan Colombia, nos comenta el corresponsal del Tiempo desde Washington:

Según un informe de la revista The Nation de Nueva York, en mayo del año pasado la Policía Nacional de Colombia habría encontrado rastros de heroína en un paquete que iba a ser enviado por operarios de la firma en Colombia a una de sus sedes en Florida.

De acuerdo con un reporte mensual de inteligencia de la DEA del año pasado, la Policía interceptó el 12 de mayo, en el aeropuerto El Dorado, un paquete de Fed Ex en cuyo interior había dos pequeñas botellas con un líquido espeso que tenía la misma consistencia del aceite de motor. El comunicado de la DEA señala que "la sustancia liquida dio 'positivo para heroína' y que el paquete pesaba alrededor de 250 gramos", dice el diario citando apartes del documento de la agencia antidrogas estadounidense.

Según el comunicado, el paquete había sido enviado por un funcionario de Dyncorp -que no se menciona con nombre propio- e iba dirigido a la casa matriz de la firma contratista ubicada en la Base Patrick de la Fuerza Aérea en Florida.

"Pasaron seis días antes de que la embajada contestara con un escueto comunicado de 132 palabras. En él la embajada confirmó que era rutinario que Dyncorp enviara muestras de aceite a su base en Florida pero que, efectivamente, la Policía había decomisado varias muestras de aceite de avión y que había 'detectado la presencia de heroína en cantidades no cuantificadas'. A diferencia de la Dyncorp, la Embajada no responsabilizó a los equipos por el resultado de la prueba", afirma The Nation.[48]

Los casos de enfrentamientos directos en que esta Empresa-Gangster ha participado están bien documentados: en la región andina, en 1992, tres empleados de Dyn Corp murieron cuando el helicóptero en el que volaban fue derribado en Perú. Supuestamente el Departamento de Estado había contratado la compañía para reparar los helicópteros de unidades antidrogas peruanas. Pero uno de los muertos, Robert Hitchman, ciertamente no estaba ahí para reparar helicópteros. Hitchman, veterano del cuerpo de infantes de

la marina, trabajó en los años 60 para Air América, aerolínea que transportó armas y drogas para la CIA en Vietnam y Laos[49].

Los incidentes en los que se han visto involucrados los combatientes contratados y que han sido ocultados o han tenido un bajo perfil, son varios. Hace tres años, un piloto de Dyn Corp murió al estrellar su avión T-65 contra un cultivo de coca. En 1998, los pilotos Wayne Harley Mulgrew y Gary Clide Chestnut, también contratados por DynCorp, fallecieron de la misma manera en la región de San José del Guaviare, en el sur del país[50].

21 de febrero de 2002, un helicóptero de la policía antinarcoóticos es derribado por la guerrilla en Caquetá, se conformo una fuerza especial de búsqueda integrada por empleados de la empresa y militares colombianos que aterrizaron al lado del helicóptero derribado, rescataron a la tripulación y desmontaron radios y ametralladoras[51]

El enfrentamiento, como ha venido ocurriendo, se ha salido de las fronteras y en julio de 1999, cuando un avión espía de la Armada de Estados Unidos, piloteado por Jennifer Odom, se estrelló en la frontera entre Ecuador y Colombia. Perecieron cinco soldados estadounidenses y dos colombianos. La embajada de Estados Unidos habló de un accidente. Pero el esposo de la piloto, el coronel retirado estadounidense Charles Odom, señaló que su esposa había sido derribada por un operativo de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC) mientras cumplía una misión de inteligencia para el gobierno estadounidense.[52]

Arinc, Inc.

Servicios que presta

1. Mantenimiento y apoyo logístico para el avión C-26 de la Policía y para equipos de inteligencia asociados con el avión. Valor: 1'146.826 dólares. Por el momento no se pueden transferir funciones.
2. Pilotos y personal en tierra, entrenamiento y apoyo logístico para interceptación de vuelos del narcotráfico. Valor: 3'557.929 dólares. Pese a que están en la línea de fuego, se considera que el riesgo es bajo por que se les tiene prohibido volar en misiones de combate con el avión C-560. Las misiones aéreas y en tierra, así como el mantenimiento de aeronaves y el entrenamiento de pilotos y de operadores de sensores, son tareas que podrían ser transferidas a Colombia. Esta última puede tomar dos años. Los contratistas, sin embargo, deberán seguir en el país porque los aviones siguen siendo propiedad de E. U. En cuanto al entrenamiento básico de aeronaves, no hay forma de transferir el programa a la FAC pues se necesita que los pilotos participen en cursos de seguridad aérea que se dictan con simuladores de vuelo.
3. Construir sistemas para aprovisionamiento de gasolina en seis pistas de aterrizaje de la Policía. Valor: 1'549.309 dólares. Riesgo bajo, pero en zonas peligrosas. Finaliza este mes pero se necesitará mantenimiento futuro (del Depto. de Defensa).[53]

TRW.

Servicios que presta

Adquirir, instalar, integrar, ensayar, documentar y apoyar un sistema de radar para el procesamiento de información y un sistema de comunicaciones para Inteligencia antidrogas y contrainsurgencia. Valor: 4'300.000 dólares. Falta programa de transición para que la FAC asuma su mantenimiento y operación.[54]

Conexiones

Las intrincadas relaciones corporativas que conectan a esta empresa los relata Héctor Mondragón a partir de una pregunta que parecería un poco desquiciada ¿Qué tienen que ver los teléfonos móviles y las líneas de fibra óptica, la OTAN y los paramilitares legales? Lo podría responder mejor el fondo Carlyle. Philip Odeen directivo de su empresa de comunicaciones Relizon, es el gerente de la transnacional militar TRW. Los principales portavoces de Carlyle provienen del alto equipo del primer Bush incluido el ex presidente y su ex secretario de Estado y albacea del escandaloso resultado electoral de Florida que permitió a Bush hijo llegar a la presidencia, James Baker.[55]

Matcom

Servicios que presta

Coordina actividades entre las Fuerzas Aéreas de E. U. y Colombia. En particular misiones de inteligencia con fines antidrogas. El contratista vive permanentemente en Colombia. Valor: 120.000 dólares[56]

Cambridge Communications

Servicios que presta

Mover radares, radios, antenas[57] y equipos desde Leticia hasta la base de Tres Esquinas. Valor 450.000 dólares. Valoración del riesgo bajo. No existen planes para transferir estas actividades al gobierno colombiano[58]

Virginia Electronic Systems, Inc. (VES)

Servicios que presta

Instalar equipos en botes de la Armada que patrullan ríos. Valor: 150.000. Riesgo alto, pues se hace en la selva[59]. No existen planes para transferir estas actividades, excepto entrenamiento a la armada[60]

Air Park Sales and Service, Inc. (APSS)

Servicios que presta

Entregar e instalar equipos de comunicaciones para aviones de la Armada. Dar asistencia técnica al avión Schweizer SA 2-37B. Valor: 1'100.000 dólares. Cartagena, Bogotá, Apiay. Termina este mes.[61]

Integrated AeroSystems, Inc.

Servicios que presta

1. Entrenar a la FAC en el uso del avión Schweizer SA 2-37B y avión con sistema de supresión de sonido al volar (LANAS). Apiay, Barranquilla, Cali. Valor: 560.000 dólares.
2. Proveer repuestos y componentes del LANAS. Valor: 50.000 dólares.
3. Entrenamiento a pilotos de las FAC en manejo de aviones AC-47. Valor: 35.000 dólares. Apiay. Debe terminar a mediados de año.[62] Valoración del riesgo: bajo.

California Microwave Systems filial de Northrop Grumman

Servicios que presta

Operan un sistema aéreo para recolectar imágenes de Inteligencia (IMINT) y Comunicaciones de Inteligencia (COMINT). En otras palabras toman fotografías aéreas en zonas de conflicto y de narcotráfico e interceptan comunicaciones. La información es transferida al Sistema de Reconocimiento del Comando Sur que sirve como plataforma y que a su vez comparte la información con las autoridades colombianas. La empresa proporciona aviones, mantenimiento, equipos y pilotos. El riesgo -como quedó demostrado con la caída de la avioneta con cuatro estadounidenses y un colombiano en territorio controlado por las Farc- es considerado "alto". Desde entonces, los pilotos que participan en el programa reciben cursos de supervivencia en la selva y antiterrorismo. Valor: 8'600.000. No hay plan de transferir estas actividades.[63]

Casos de participación directa en combate contrainsurgente en Colombia

EL 10 de febrero de 2003 un avión Cessna de matrícula colombiana fue derribado por las FARC cuando cumplía labores "habituales", sus 5 integrantes desaparecieron, 4 norteamericanos y un Colombiano, dos de ellos fueron ejecutados y los restantes tres americanos secuestrados, cuerpos especializados de EU en coordinación con tropas colombianas hacen un barrido exhaustivo de los desaparecidos [64] si bien, primero se dijo que este avión se dirigía a la base de Larandia luego se reconoció que hacían labores de inteligencia. La DEA negó que pertenecieran a esta agencia.

¿Quiénes eran y qué estaban haciendo en Colombia los estadounidenses plagiados?

Originalmente se dijo que era personal de la CIA, pero información posterior indicó que se trata de personal civil al servicio del Pentágono. Los cuatro trabajaban para la California Microwave Systems, una compañía adquirida en 1999 por Northrop Grumman Corp., especialista en la construcción de aviones "espía" para el gobierno de EU. Sus aviones son dotados con radares, sensores y otros dispositivos electrónicos multipropósitos: monitoreo aéreo, operaciones de búsqueda y rescate, e interdicción de drogas.[\[65\]](#)

La California Microwave Systems emitió un comunicado en el que decía que los tripulantes de la aeronave derribada fueron contratados por esta y que realizaban labores de inteligencia durante el incidente, el comando sur del ejército de EU informó que dicha aeronave cumplía una misión en virtud de un contrato de la empresa con el departamento de defensa.[\[66\]](#)

Science Applications International Corp. (SAIC)

Servicios que presta

Análisis de imágenes de inteligencia, pero relacionado con la seguridad de la Embajada y su personal. Valor: 255.335 dólares.[\[67\]](#). Valoración del riesgo: Bajo.[\[68\]](#)

Un caso para mencionar frente a esta corporación de la guerra, sucede en la vecina Venezuela donde ocurren variados conflictos por el control de PDVSA: “la integración de PDVSA y la empresa de información tecnológica SAIC Co. como un consorcio que vendría a llamarse posteriormente INTESA”. En este caso la gigante de petróleos estaría buscando diversificar sus operaciones en el campo tecnológico, pero a la vez modernizando sus sistemas informáticos lo importante de este caso sería la infiltración, espionaje industrial y estratégico, que este tipo de compañías están ejerciendo en Latinoamérica, continúa el relato: En base a evidencias que resaltan la expansión de las operaciones internacionales que ejerce la SAIC Corp., sería factible concluir acerca de lo que pudiera ser una red de monitoreo regional de empresas estatales de diversos países por parte de una transnacional, que por su facilidad de acceso a extensas bases de datos en dichos estados clientes, proveen a terceros de valiosa información estratégica para así conducir planes que se han de ejecutar de acuerdo a la conveniencia económica y geo-política de los EEUU, Inglaterra u otra potencia mundial con intereses petroleros en los países exportadores.[\[69\]](#)

Alion, LLC

Consultores que se encargan de mejorar la capacidad del Estado colombiano para recolectar y procesar información de inteligencia. Valor: 20.000 dólares. Están en Bogotá.[\[70\]](#)

Consultores de los altos mandos del ejército colombiano en labores de inteligencia Valoración del riesgo: Bajo. El personal permanece en Bogotá. Plan para transferir actividades: en el proyecto el apoyo es continuado a través de FY03 e involucra el entrenamiento al ejército colombiano donde el personal asumirá del todo las responsabilidades.[\[71\]](#)

Grupo Rendón

Asesora al Ministerio de Defensa en manejo y desarrollo de su estrategia de comunicación. Producen documentos que luego le sirven de base al Ejército y Policía para entender y explicar el Plan Colombia. Valor: 2'400.000 dólares. Bogotá.[\[72\]](#).

Valoración de riesgo: Bajo. Plan para transferir actividades: El personal del ministerio de defensa está siendo entrenado para tomar la responsabilidad en este proyecto.[\[73\]](#)

ACS Defense

1. Proporciona apoyo logístico y asesoría al personal estadounidense de la Embajada que participa en el Plan Colombia. Valor: 517.035 dólares. Bogotá.
2. Apoyo logístico a un funcionario de alto nivel en el gobierno de E. U. dedicado al Plan Colombia. Valor:

237.810 dólares. Bogotá.[74]

Valoración del riesgo: Bajo. El personal esta bajo protección del sistema de seguridad que protege a los USGE. Ningún plan para transferir esta función a colombianos[75].

Military Professionals Resources Inc(MPRI),

Si bien esta empresa salió del país (por ahora) debido a la terminación de su contrato es necesario saber que hacia acá y en otros países debido al impacto que ha tenido su presencia en el mundo. En Colombia presentó, tras un contrato de US \$ 4,3 millones para mejorar las herramientas de la lucha contra las drogas, un documento en el que recomendaban, entre otras cosas, asegurar la pronta llegada del correo a los soldados en combate "como una forma de mejorar su nivel de vida"[76] ahora se ve una campaña en TV donde se le pide a la tele audiencia para que envíe cartas a los soldados. Carlos Fazio de un semanario Uruguayo afirma que: "en Colombia estuvieron (asesores privados) trabajando en planificación de inteligencia, logística y entrenamiento, pero otra parte de su misión fue complementar las tareas de la Secretaría de Defensa, que fueron autorizadas por el Congreso para entrenar y dotar de armamento a tres batallones antinarcóticos del ejército colombiano". [77] En el curso de los últimos años obtuvieron más de doscientos contratos diferentes para la formación de las unidades estadounidenses. También redactaron una buena cantidad de manuales militares.[78]

Ante el congreso Americano y en variadas entrevistas el embajador en Washington Luis Alberto Moreno se refería a los empleados de MPRI en Colombia como: "hombres en trajes de negocios" que valoran los problemas dentro del Ministerio de Defensa de Colombia y presentan soluciones a través de un análisis detallado que Colombia puede aceptar o rechazar.[79]

Específicamente, la MPRI trabajó con las fuerzas armadas y la Policía Nacional en las áreas de planificación, operaciones (incluyendo operaciones psicológicas), entrenamiento, logística, inteligencia y gestión de personal.

Las verdaderas funciones que realiza un tipo de empresa como esta quedaron al descubierto en la guerra en Bosnia, la revista especializada Jane's Intelligence lo describió de la siguiente manera: Croacia y la MPRI firmaron un Programa de gestión de largo plazo diseñado para ayudar a los croatas a "establecer la arquitectura, estructura, organización y sistema para llevar a cabo funciones de planificación, programación y presupuesto para el Ministerio de Defensa croata. "La MPRI insistió en que su trabajo se limitaba a enseñanzas en clase y nunca implicó ningún entrenamiento en tácticas o en utilización de armamento". Pero se levantaron sospechas después de que Croacia lanzara dos ofensivas militares con éxito, contra Mylosevic en 1995, meses después de que comenzaran los contratos con la MPRI. Las operaciones "demostraron que el ejército croata era ahora capaz de coordinar ataques con tanques e infantería, apoyados por amplias fuerzas de artillería, y era capaz de dominar nuevas técnicas de comunicaciones," según el informe de Jane's. "Y lo que es más importante la actuación de los croatas no se parecía a las tácticas militares usuales y anticuadas del Pacto de Varsovia" [80]

Dentro de las partes que más llaman la atención en la misión de la MPRI están los planes de la misma para recomendar legislación, estatutos y decretos a Colombia en relación con proyectos militares, el estatuto del soldado profesional, concesión de derechos a oficiales. Con estos antecedentes no seria nada raro, que alguna de estas empresas hubiera intervenido en la formulación del estatuto antiterrorista.

United Technologies

La empresa cobro 234 millones por la venta de 16 helicópteros Black Hawk, la relación corporativa se vio clara hace dos años cuando se aprobó el primer paquete de asistencia para el Plan Colombia con el que se compraron cerca de 70 helicópteros[81].

The Monsanto Co.

Sin bien no es una contratista directa del Plan Colombia, se beneficia a partir de las toneladas de glifosato que se vierten con las fumigaciones, y se sabe que hizo cabildeo en el congreso Norteamericano para la supresión de normas ambientales que permitían estas fumigaciones, el país esta en vilo ante la proposición ante el congreso de EU para poder levantar las restricciones de fumigaciones sobre los parques naturales.

Relaciones político-corporativas

Es claro el interés en las fumigaciones, ahora con la petición del gobierno de EU a su parlamento para aprobar la enmienda que permita fumigar áreas protegidas como los parques nacionales, resguardos indígenas, tierras de titulación colectiva. Allí entran los amigos, según palabras de Héctor Mondragón “dos secretarios de Bush, la de Agricultura y el de Defensa han sido ejecutivos de los laboratorios Calgene y Searle, propiedad de Pharmacia, la casa matriz de Monsanto. Uno de sus directores ha sido directivo del Citigroup, de Monsanto y Raytheon Co otra empresa de defensa”[\[82\]](#)

Bell Helicopter Textron

Servicios que presta

Venta de helicópteros Hueys construidos y repotenciados por Bell Helicopter Textron compañía de Hurst, Texas.[\[83\]](#) Esto quiere decir que son naves de segunda mano, quizá utilizados en Viet Nam y “arreglados” para que duren algunos años más.

INS

Apoyo logístico y asesoría personal a la embajada. Valor: 196.000 dólares[\[84\]](#). Valoración de riesgo: Bajo. El personal esta bajo la protección constante de todo el sistema de seguridad de la embajada y sus USGP[\[85\]](#)

ManTech

Servicios que presta

Maneja bases de información de diferentes agencias involucradas en el Plan Colombia y las hace circular para otorgar información en “tiempo real” a las autoridades. Proporciona (entrena y usa) equipos para interceptar comunicaciones y recolectar imágenes. Se enfoca en el trabajo de la DEA. Valor: 2'146.692. Han estado en el país desde 1990[\[86\]](#).

Valoración de riesgo: Bajo. No hay ningún plan para transferir esta organización a personal nacional[\[87\]](#).

*Todas las citas de la fuente www.veteransforpeace.org en traducción de las ingles en versión libre por el autor

III. ECONOMÍAS DE EXTRACCIÓN

Con este término se designa, la forma de producción que se realiza en algún territorio de manera extensiva e intensiva en la consecución de materias primas de todo orden y que no producen un producto

acabado como tal y por lo tanto no generan industria; nos referimos mas bien al tipo de economía rentista que explota en grandes extensiones de tierra distintos elementos. Esta característica es muy propia del tercer mundo y de economías no desarrolladas con importantes recursos y ubicaciones estratégicas en cuanto a clima, latitud, recursos hídricos, minerales, vegetales entre otros.

Así por ejemplo, sectores dentro de la economía extractiva pueden ser plantaciones de un monocultivo, pero también lo pueden ser la obtención de un producto en bruto como los casos de la minería, o la tala del bosque natural. Esta forma de clasificación nos permite relacionar, de cierta manera, distintos campos de la producción a partir del territorio ya que todas tienen en común la necesidad y utilización de importantes cantidades de tierras para poder ser eficientes y el bajo desarrollo productivo que dejan a su paso. Implica esto, que el impacto que producen en el territorio, el habitat, sus ecosistemas y sus habitantes llega a ser bastante negativo. Por mas que una empresa cumpla normas ambientales, laborales y se comprometa a causar el menor daño posible le quedara muy difícil ser productiva y el obtener el recurso le producirá al entorno (no solo ambiental sino social) algún tipo de daño.

En este sentido, este tipo de economía en su lógica de operar está en total contravía con el espacio no solo geográfico si no social y biológico. Para la cuestión colombiana me referiré a algunos casos específicos donde directa o indirectamente las grandes corporaciones vienen causando desastres por utilizar este modo de producción.

Mi tesis central en esta sección es, que la producción de economías extractivas, esta basada en el control total del territorio (control político, económico, social y biogeográfico) que produce rentabilidades en el corto y mediano plazo; pero mas importante aún es el afianzamiento de este dominio como fuente de supremacía hacia la consecución de beneficios en el largo plazo; referido no solamente a las ganancias especulativas en la tierra, si no también a ventajas políticas, económicas y sociales. Para el gran capital la ejecución con “seguridad” de sus inversiones en megaproyectos como petróleo-minería infraestructura, comunicaciones, es una prioridad y por lo tanto en el control sobre el territorio, ellos son los mas beneficiados, citando la reciente investigación de Sintraminercol, Bill Richardson secretario de energía del gobierno Clinton afirmo en Cartagena en 1999 que: “Estados unidos y sus aliados invertirán millones de dólares en dos áreas de la economía colombiana, en la minería y en la energía y para garantizarlas estamos triplicando la ayuda militar a Colombia”[\[88\]](#)

Para las élites regionales beneficios en sus áreas de influencia con ganancias en el orden político y económico. Todo esto logrado a partir de un gran dispositivo militar (Plan Colombia), económico (ATPA y ALCA) social y político (ALCA)

Colombia posee por su ubicación geográfica climas, afluentes y diferentes condiciones que le permiten tener cantidad de recursos naturales diversos y en cuantías importantes; en este sentido es vital el papel del gran capital que busca desesperadamente poder apropiarse de estas materias frente a sus competidores o como en el caso del petróleo un recurso estratégico para mantener la supremacía de las potencias. Existen otros recursos, pero me referiré solo algunos en los que la explotación ha causado y se ha hecho evidente el impacto sobre las comunidades y su entorno. Los recursos a tratar son los monocultivos extensivos de palma africana o aceitera, tala de bosque virgen y petróleo.

Palma africana: un megaproyecto que sacude las regiones

1. contexto internacional-nacional

Para el caso de Colombia la palma africana fue introducida en este país en 1932, pero su desarrollo comercial comenzó a fines del 50, hasta alcanzar unas 130.000 hectáreas en 1995[89]. Este desarrollo comercial se impulsa a partir de la utilización a nivel mundial de las oleaginosas, un tipo de semillas con alta concentración de aceite de fácil obtención y procesamiento.

Una de las causas principales, para expandir los sembrados de palma se encuentra en el arduo estímulo que las grandes corporaciones alimentarias (como Unilever) han propiciado alrededor del mundo, específicamente en los países tropicales[90]; la estrategia general[91] es muy sencilla, mediante la introducción de artículos específicos, en los acuerdos que firman nuestros países con entidades multilaterales o con las grandes potencias, (como tratados comerciales); se promueve la siembra extensiva, a gran escala, de algún producto como banano, palma africana, café, cacao, caña entre otros.

Nuestros países compiten entre sí ya que todos estamos sembrando lo mismo y en la feroz competencia al haber exceso de producción gana el que pueda sacar el producto más barato al mercado. ¿Cómo lo hace? Pagando sueldos de miseria, haciéndose a grandes extensiones de tierra de forma barata[92], buscando maximizar recursos, el más básico es sembrando grandes extensiones y haciendo intensivamente esta siembra. El caso es que al haber tal oferta mundial los precios caen estrepitosamente y el beneficiado es el comprador mayorista que puede rechazar y buscar siempre más barato. En esa carrera entramos a competir con países africanos, con Malasia, con Ecuador y las Guayanas. Se trata de sacar el aceite al mercado mundial y como el precio base es del que produzca más barato a todos nos toca producir al ritmo de Malasia que posee cientos de miles de Htas sembradas.

Con el café sucede parecido: hasta los 90's existió un precio estable del grano, regulado por una organización internacional de productores y consumidores. El precio no se regía totalmente por los avatares del mercado, con la salida de EU y el Reino Unido[93] de este pacto las grandes corporaciones tostadoras y procesadoras del grano hicieron su "agosto"; ahora la Carg Hill decide donde y a que precios compra, por qué estamos compitiendo con productores que entraron al mercado a arrasar, ahora nos toca rivalizar, además de Costa Rica y Brasil con el café Vietnamita que produce a un tercio de los costos colombianos. Los beneficiados las grandes tostadoras y comercializadoras como Carg Hill y Nestle y los comercios minoristas en el primer mundo como Star Buck's. Colombia busca entrar fuerte a este mercado vendiendo su tradicional marca de Café de Colombia y abriendo las tiendas de Juan Valdez en Europa y EU. Para concluir, todo este proceso llevará a la Carg Hill de EU, la Nestle Suiza y la General Fruits de EU junto con la Danone francesa (la única que no está en Colombia) a hacerse con el monopolio en el procesamiento y distribución del grano[94].

El mayor proyecto agrícola después del café que impulsa Colombia como política de estado, es la palma aceitera. La estrategia para continuar expandiendo la siembra a gran escala llega por el lado de la seguridad; en el Plan Colombia y su componente social, se tiene proyectada la siembra de 300.000 hectáreas nuevas[95]; ya, desde la institucionalidad gubernamental tiene su éxito asegurado. La idea que propone el Plan es que muchos de estos nuevos cultivos se realizaran como sustitución de los cultivos ilícitos de coca y amapola entonces se matan "dos pájaros de un tiro" mediante erradicaciones fumigadas y manuales se acaba con la plantación ilícita para dar paso a cultivos productivos que pueden tener un éxito comercial.

2. Las empresas y plantaciones, ubicación e impactos

Estas son las empresas afiliadas a Fedepalma que agrupa a una buena cantidad de palmicultores y beneficiados, no son todas las empresas existentes, pero representan un significativo porcentaje de la participación nacional. Los beneficiados, son plantas donde se procesa la semilla y se extrae el aceite.

Estas compañías son de capital nacional pero la mayoría de su producción es comprada por grandes empresas en la industria de alimentos, algunas extranjeras como la Unilever o nacionales como Grasco o Llorede grasas.

Departamento	Municipio	Nombre de la empresa
Caquetá	Belén de los Andaquíes	Cecora Ltda.
Casanare	Villanueva	Palmar del Oriente Ltda.
		Palmeras Santana Ltda.
		Sucesores de JJ Restrepo y Cía. S.A.– Palmas del Casanare
Cesar	Agustín Codazzi	Oleoflores Ltda.
		Palmas Oleaginosas de Casacará Ltda.
	Bosconia	Palmas Oleaginosas del Ariguani Ltda.
	El Copey	Palmeras de la Costa S.A.
	Becerril	Palmeras de Alamosa Ltda.
	San Alberto	Industrial Agraria La Palma S.A. – Indupalma
	Aguachica	Agroince Ltda. y Cía S.C.A.
	San Martín	Palmas del Cesar S.A.
Cundinamarca	Paratebueno	Promesa S.A.
Magdalena	Aracataca	Extractora Tequendama Ltda.
		Palmares y Ganadería Ltda. – Palmag

Ciénaga	Extractora Bella Esperanza Ltda.	
	Extractora Patuca Ltda. (1)	
	Gradesa S.A.	
	Lacouture Dangond Alfredo - Extractora de Aceite El Roble S.A.	
	Palmas Oleaginosas del Magdalena - Padelma Ltda.	
Puebloviejo	Lacouture Dangond Carlos - Extractora Tucurinca Ltda.	
El Retén	Aceites S.A.	
Meta	Acacias	Agropecuaria La Loma Ltda.
		Inversiones La Mejorana Ltda.
		Oleaginosas Santana Ltda.
		Palmeras del Llano Ltda.
		Palmeras la Margarita Díaz Martínez y Cía.
Barranca de Upía	Guaicaramo S.A.	
Cabuyaro	Palmallano S.A.	
Cumaral	Hacienda la Cabaña S.A.	
	Plantaciones Unipalma de los Llanos S.A.	
Puerto Gaitán	Sapuga S.A.	
San Carlos de Guaroa	El Palmar del Llano Ltda.	
	Inversiones del Darién S.A.	
	Inversiones el Sol del Llano Ltda.	
	Manuelita S.A.	
	Oleaginosas San Marcos Ltda.	
	Palmeros Colombianos S.A.	
Palmeras el Morichal Ltda.		

	San Martín	Entrepalmas S.A.
Nariño	Tumaco	Araki S.A.
		Astorga S.A.
		Palmas de Tumaco Ltda.
		Palmar Santa Elena Ltda.
		Palmas Santa Fe Ltda.
		Palmeiras S.A.
Norte de Santander	El Zulia	Cooperativa Palmas Risaralda Ltda. - Copar
Santander	Puerto Wilches	Extractora Monterrey Proagro y Cía. S.C.A.
		Oleaginosas Las Brisas S.A.
		Palmas Oleaginosas Bucarelia S.A.
		Palmeras de Puerto Wilches S.A.

Fuente: Fedepalma. Censo Nacional de Palma de Aceite Colombia 1997-1998

En la siguiente lista aparecen los municipios donde hay plantaciones sin plantas procesadoras, la ubicación de beneficiaderos obedece a los municipios donde se encuentran el mayor porcentaje de Htas sembradas generalmente por encima de las 2500, otro factor que influye a la hora de ubicar estas plantas es su capacidad de acceso e infraestructura, carreteras, fuentes energéticas y una muy importante, seguridad para la producción.

Meta: Vista Hermosa, San Juan de Arama, Puerto López, Granada, Fuente de Oro, Castilla la Nueva y Villavicencio

Casanare: Aguazul y Yopal

Santander: Simacota, San Vicente de Chucurí, Sabana de Torres, Rionegro y Barrancabermeja

Magdalena: Pivijay, Fundación y Ariguaní

Cesar: Tamalameque, La Paz, Rio de Oro y Chiriguana[96]

Hay que anotar que existen otros departamentos que poseen siembras pero no plantas procesadoras como Valle, Cauca, Guajira, Norte de Santander y Atlántico con un número muy reducido de Htas y sin plantas procesadoras por lo que no cuentan para el promedio de la producción nacional de aceite

Pasando al análisis de la información[97] es importante observar que los departamentos con mayor número de Htas son Meta con 41.237, Nariño con 20.996, Santander con 23.818, Magdalena con 24.754 y

Cesar con 27.319[98].

Los impactos que tienen estas plantaciones sobre el territorio natural-social son devastadores, físicamente la deforestación de las miles de Htas donde no había coca si no selva virgen o cultivos de pancoger; el agotamiento del suelo, ya que este cultivo al ser extensivo y de rápido crecimiento agota en pocos años la tierra para posteriores cultivos o para recuperación del bosque nativo. El agotamiento es peor aún por la cantidad de herbicidas agro tóxicos que se utilizan aquí, aparece como siempre el Round- Up[99] que envenena la tierra dejándola después de unos años inutilizable, entonces ¿que hacen los palmicultores? se trasladan a otro sitio.

Los impactos laborales se ven en las políticas antisindicales de algunas de las empresas como Unipalma de los Llanos SA que opera en el Meta y Cundinamarca en el cuadro aparece reseñada en el municipio de Cumaral, pero dejemos que sean los del sindicato de esta empresa los que hablen directamente: “el sindicato de Unipalma de los Llanos tenía hace 12 años 400 afiliados y ahora son sólo 132, de un total de 150 trabajadores directos. Ese cambio es el resultado de una nueva modalidad impulsada para desplazar a los trabajadores directos. La empresa promueve las cooperativas de trabajadores asociados, que es una figura que le sirve para subcontratar a empresas prestadoras de servicios y así evadir responsabilidades y el pago de la seguridad social. Los trabajadores indirectos, que trabajan para esas empresas subcontratadas, suman unos 300.”[100]

Cabe destacar que estos municipios cuentan con una fuerte presencia de grupos armados pero en especial la mayoría de los municipios están controlados por paramilitares, aquí entra la seguridad como factor importante para afianzar una rentable inversión, ¿que sucede aquí? Qué, como en otros sectores, un sistema productivo a gran escala, basado en la tenencia de la tierra necesita consolidar a largo plazo el control de territorio.

3. Territorio y poder

Pero a mi parecer esta expansión obedece a un proyecto que va más allá de la siembra de un monocultivo con uso extensivo de la tierra. Volvemos aquí a la tesis principal. El afianzamiento en el territorio de un poder local (terratenientes, narcotraficantes, gamonales o cualquier grupo) que luche por ostentar un dominio no solo económico, si no político y social. Esta consolidación se basa en primera medida, en el control que este grupo tenga sobre un espacio físico; es un dominio sobre el poder político a partir de candidatos y gobernantes leales o afines a sus intereses y así sobre la población común por medio de acciones del gobernante como ordenanzas, edictos y decisiones en general; es un control sobre los medios de producción en este caso los beneficiaderos y las plantaciones, es un control social regido por la fuerza de las armas, de los salarios, de los favores y lealtades que generan estos personajes a su alrededor; todos los anteriores fundamentados en una supremacía en la región que se mantiene a partir del control militar legal e ilegal.

Pero ¿por que estas zonas y no otras? Sí, seguimos profundizando en lo que significa entender la complejidad del territorio, podemos hacer relaciones interesantes con puntos estratégicos. Tumaco es el municipio que según los datos de Fedepalma posee el total de la plantación de palma en Nariño con mas de 20.000 Htas, es el puerto con mayor proyección estratégica para el Pacífico, importante salida de drogas ilegales, mas importante aun la salida al Pacífico del Amazonas, según las investigaciones realizadas por Hernando Gómez en el tema de Megaproyectos, se habla de la salida de la economía del Brasil y Venezuela al Pacífico por el río Amazonas, río Putumayo hasta Puerto Asís y desde ahí una carretera hasta Tumaco[101] Esta tesis se acentúa añadiendo los millones que se están invirtiendo militarmente, para asegurar el Putumayo, vía Plan Colombia. Desde organismos multilaterales y potencias industriales se ve

que el capital mundial a través de este megaproyecto busca controlar el territorio que circunda tanto en la parte fluvial, como la terrestre; en miras a entablar vías de transporte para el comercio mundial. Se sabe que el aeropuerto de Tumaco de carácter comercial, ahora esta militarizado y los Black Hawk del Plan Colombia se encuentran en sus hangares.

Puerto Wilches zona clave para la consolidación de la estrategia latifundista y paramilitar en el Magdalena medio.

Pero aun mas importante San Alberto (Cesar) un nodo central de la troncal del Magdalena. Mirando mas allá de la mano del análisis de Diego Peña se aclara el panorama “de San Alberto sigue a San Martín, y en San Martín se descarga la carretera que llega de Cúcuta, Ocaña, Agua chica, y el que controla este punto desde Gabarra hasta Agua Chica, controla el río Magdalena, la Troncal del Magdalena, el Ferrocarril del Atlántico y la fibra óptica en ocho kilómetros, quien quiera ganar la guerra, quien tenga incinia en esta guerra, se nota en este punto”.[\[102\]](#) Para el lado de Santander desde Cucuta una carretera que une con Río de Oro. Existen según el investigador las inversiones para mejorar estas carreteras y articularlas con la troncal del Magdalena, San Alberto- Bucaramanga y las ya mencionadas San Alberto-San Martín-Cucuta.

Añadamos otro elemento, de la voz de H. Mondragón: “el proceso de relatifundización en los 80’s donde participan los actores de peor calaña terratenientes, especuladores, narcotraficantes y paramilitares. Efectivamente, el modelo de concentración del Magdalena Medio en torno a la construcción de la "Carretera de la Paz" con grupos paramilitares, compras de predios por narcos y especuladores y desplazamientos de población, se convirtió en el modelo dominante”.[\[103\]](#) Es una razón de peso para pensar que existe un proyecto a largo plazo de dominio absoluto sobre esta región.

Ahora ¿cuantos de los municipios de la tabla de palma se repiten acá?. Se podría asegurar que a partir de estos cultivos se están controlando puntos estratégicos; el interés de dominar estos territorios a través de grandes extensiones de cultivos, respaldados por el aparato militar del Plan Colombia, es claro. Existen otros municipios que aunque tengan pocas Htas cultivadas son claves para entender el asunto, ya que la idea de esta siembra, es que a partir de pequeñas zonas se expanda tanto el cultivo como el control territorial, creando en un principio un posicionamiento mínimo pero importante.

Como conclusión preliminar cabe anotar que el megaproyecto como tal no solo tiene ver con los cultivos en si mismos y el beneficio en la producción de aceite, si no incluso mas importante aún, el afianzamiento en territorios que ubican puntos neurálgicos. La verdadera rentabilidad esta en el territorio como espacio para crear infraestructura, desarrollar telecomunicaciones, explotar petróleo, minería entre otros. Los precios del aceite los impone el productor mas eficiente es decir Malasia que tiene cientos de miles de hectáreas, mejores condiciones laborales (para las empresas, no para los trabajadores) todo esto traduce en costos muy bajos, con estos precios es que juega el mercado mundial.

Petróleo el mejor de los negocios (legales)

Continuamos con la conexión de factores centrada en el territorio, ahora pasemos nuestra mirada sobre los municipios donde se encuentran algunos pozos petroleros, hay que hacer la claridad, que algunos de estos municipios poseen plantaciones muy pequeñas pero esto es para un censo del 98 y según la estrategia, en todos los municipios con plantaciones la tendencia es la expansión[\[104\]](#).

Los municipios donde coinciden plantaciones de palma africana con pozos petroleros se reseñan de la

siguiente manera: Nombre del contrato, operador con su país de origen, ubicación geográfica por departamento y municipio; y país de origen de la empresa.

Casanare Perenco Colombia S.A. (Francia) Casanare. Aguazul y Yopal.

Cubarral Chevron Petroleum Company of Col (EU) Meta Acacias y El Piñal

Triton resources Colombia, Inc. (EU) Santander. Río Negro

Las Monas Petrosantander Colombia Inc. (Canadá) Santander. Sabana de Torres y Lebrija

Petróleos del Norte s. a. Cesar. Aguachica.

Rubiales Coplex Colombia Limited Meta. Pto. Gaitán

Santiago de Atalayas-1 BP. Exploration Co. Colombia ltd. (EU-RU) Casanare. Agua azul

Tisquirama Petróleos del norte s. a. Cesar. Santander Río negro, San Alberto, San Martin y Aguachica.[\[105\]](#)

¿Que sucede aquí? Encontramos en un mismo municipio petróleo, palma y en algunos de ellos carreteras importantes, fibra óptica. Se entiende entonces la disputa por estas zonas, se comprende el proyecto del plan Colombia por una lado y el componente social con el estímulo a las plantaciones y por otro. El componente militar que consolida el control militar y por lo tanto la seguridad para estas zonas. Se afirma la tesis sobre la necesidad del control total del territorio para el capital transnacional a través de las élites locales.

Se entiende también el control paramilitar que en muchas zonas a estado antecedido por un control militar del Plan Colombia caso Caño Limón en Arauca; caso Orito, Villa Garzón y puerto Asís en el Putumayo son solo algunos de los casos, en algunos de estos complejos se instalan además batallones militares (llamados energéticos) para mas seguridad. Batallones algunas veces sostenidos por las mismas empresas petroleras como en el caso de Caño Limón y la Oxy.

Hablábamos anteriormente de los beneficios del control político sobre municipios ricos, con el petróleo se hace mas evidente en la medida en que al tener influencia en algunas de estas zonas es muy fácil acceder a las regalías petroleras y con estos recursos perpetuar este modelo de relativización. Respecto a esto, es clave poner atención al estudio de Héctor Mondragón quien afirma que “Hoy la concentración (de tierras) es más acelerada en Cesar, Bolívar, Valle, Quindío, Caquetá y Putumayo, según el IGAC, a lo que habría que agregar Meta, Casanare y Chocó” departamentos claves en la explotación de petróleo, palma, minería, banano y otros sectores fundamentales en la economía de extracción.

Como conclusión podríamos afirmar que se cierne un gran peligro a medida que avanza este proyecto neo-colonizador y que debido a las ganancias que representa es difícil mas no imposible hacerle frente. Por que, miremos, por un lado ganan los cultivadores de Palma con la venta de aceite, ganan las

petroleras (en mayor medida), ganan los terratenientes que venden sus tierras a buenos precios, mas, si muchas de estas las ganaron mediante la expropiación paramilitar, ganan los que prestan la seguridad (y los que fabrican las armas) para unos y otros, tanto los pagados por las empresas como por los estados interesados, gana el capital transnacional con la construcción y ejecución de megaproyectos para el comercio y la industria y si no, nos espabilamos, pierde la gente que se resiste a ver al planeta como una mercancía.

[1] Eduardo Galeano Memoria del fuego, I. Los nacimientos Siglo XXI editores Bogotá

[2] Jean-Paul Marthoz , Marcela Szymanski Confederación internacional de organizaciones sindicales libres CIOSL “El infierno de los nuevos paraísos fiscales” La represión antisindical en las zonas francas Abril 1996.

[3] Datos del Anual Report OIT 1998

[4] Jean-Paul Marthoz , Marcela Szymanski IBID

[5] Gereffi Gary y Wyman Donald L., Manufacturing Miracles: Paths of Industrialization in Latin America and East Asia, Princeton University Press, 1990.

[6] www.andi.com.co/index/CZF

[7] Centro de Información y Documentación Empresarial sobre Ibero América (CIDEIBER). 1998 www.zonasfrancas.com

[8] www.transnationale.org/esp/index

[9] OIT, Seminario sub. regional, Estudio de casos y educación obrera en zonas francas y empresas maquiladoras en países del istmo centroamericano y la República Dominicana, San José, 24-28 de abril de 1995.

[10] Aunque en un número muy reducido, en las guerras del sudeste asiático en los 60 existían ya contratistas de la Dyn Corp

[11] Outsourcing: privates military companies (PMCs) <http://www.capitaleye.org/>

[12] Citado por Juan Gabriel Tokatlian en “Guerras privatizadas” periódico La Nación México

[13] Los conflictos de baja intensidad están considerados, en especial la guerra de guerrillas, como guerras de enfrentamientos irregulares donde ninguno de los dos bandos puede someter al otro por lo que, estos enfrentamientos pueden durar indefinidamente con perdidas humanas continuas.

[14] www.geocities.com/pcml/enmarcha

[15] Juan Gelman, Ayuditas, www.pagina12.com Buenos Aires Argentina

[16] Plan Colombia – No CCAJAR, Rodríguez Quito Ed. Bogotá, 2003

- [17] Uri Dowbenko Dirty Trick, Inc.: La Conexión del DynCorp-gobierno Este artículo es incluido en el nuevo libro "Bushwhacked: inside history of really conspiracy" 2002
- [18] Manuel Salgado Tamayo Dyncorp, una transnacional de la guerra en manta www.veneno.com/2002/v-61/salg-61
- [19] Outsourcing: Private Military Companies (PMCs) <http://www.capitaleye.org/>
- [20] Juan Gabriel Tokatlian guerras privatizadas La Nación
- [21] Tercerización en las fuerzas armadas en las guerras, el sector privado también va al frente le monde. especial para el clarín, www.clarinx.com
- [22] Sandra Bibiana Flórez Mercenarios en Colombia: una guerra ajena - semanario Proceso www.rebellion.org 25 jun 2002
- [23] Tercerización en las fuerzas armadas en las guerras,, www.clarinx.com
- [24] "Para la guerra contra las drogas EEUU utiliza mercenarios en los países andinos" <http://membros.lycos.fr/juguete/archive4/articleparalaguerra.htm>
- [25] IBID
- [26] Gustavo E. Castro Soto, **2002 en The Panamá News**, www.EcoPortal.net
- [26] "Para la guerra contra las drogas EEUU utiliza mercenarios en los países andinos" <http://membros.lycos.fr/juguete/archive4/articleparalaguerra.htm>
- [26] Gregorio Selser Prensa Latina - México* 1987 "No hay negocio que sea más negocio que el de la guerra" en Estados Unidos
- [29] Tercerización en las fuerzas armadas En las guerras, el sector privado también va al frente Le Monde. Especial para el Clarín, www.clarinX.com
- [30] <http://defesanet.web.terra.com.br/noticia/eltempoalx/> Noviembre 13 de 2002
- [32] La semana pasada George Bush anuncio que solicitara el aumento del cupo de contratistas y militares en Colombia
- [33] El Espectador 19 jul 2001
- [34] El tiempo 5 de ago de 2002 citado por Plan Colombia- No CCAJAR. Rodríguez Quito ED. Bogotá 2003
- [35] El tiempo, 19 febrero de 2003
- [36] El Tiempo, 2 de marzo, 2003
- [37] Sergio Gomez Maseri periódico El Tiempo, Col, 20 jun 03
- [38] <http://defesanet.web.terra.com.br/noticia/eltempoalx/>
- [39] Sergio Gomez IBID
- [41] Fabio Castillo Colombia: Los negocios en la guerra www.rebelión.org Julio 17 de 2001
- [41] Sandra Bibiana Flórez Mercenarios en Colombia: una guerra ajena - semanario Proceso www.rebellion.org 25 jun 2002
- [42] Revista Semana Julio 16 22 2001
- [43] Ken Silverstein, Private warriors, Verso books, 2000
- [44] Revista Semana Julio 16 22 2001
- [45] IBID
- [46] Sandra Bibiana Flórez periódico Proceso

- [47] Jeremy Bigwood DynCorp en Colombia: Outsourcing la guerra de la droga Especial para CorpWatch mayo el 23 de 2001
- [48] Sergio Gómez Maseri Hallan heroína en paquete de la firma Dyncorp El Tiempo Washington El Tiempo 10 julio 2001
- [49] Sandra Bibiana Flórez periódico Proceso
- [50] www.geocities.com/pcmle/enmarcha
- [51] EL Tiempo, 5 de agosto de 2002
- [52] Manuel Salgado Tamayo Dyncorp, una trasnacional de la guerra en manta www.veneno.com/2002/v-61/salg-61
- [53] Sergio Gómez Maseri El Tiempo, Bogotá, Col 20jun 03
- [54] IBID
- [55] Héctor Mondragón "El verdadero núcleo de la globalización" www.revelion.org
- [56] www.veteransforpeace.org
- [57] IBID
- [58] Sergio Gómez Maseri El Tiempo, Bogotá, Col 20 jun 03
- [59] IBID
- [60] www.veteransforpeace.org
- [61] Sergio Gómez Maseri
- [62] IBID
- [63] IBID
- [64] El tiempo, febrero 19 de 2003
- [65] El Tiempo Noviembre 13 de 2002
- [66] www.viaalternativa.com.co/planco
- [67] Sergio Gomes Maseri El Tiempo, Bogotá, Col, 20 jun 03
- [68] www.veteransforpeace.org
- [69] Intesa: petróleo y espionaje electrónico Por: Dave C. Publicado el Domingo, 29/12/02 www.aporrea.org
- [70] Sergio Gomes Maseri El Tiempo, Bogotá, Col, 20 jun 03
- [71] www.veteransforpeace.org
- [72] Sergio Gomes Maseri
- [73] www.veteransforpeace.org
- [74] Sergio Gomes Maseri
- [75] www.veteransforpeace.org
- [76] Sandra Bibiana Flórez diario Proceso, Mercenarios en Colombia: una guerra ajena
Rebellion.org 25 jun 2002
- [77] Kintto Lucas 31 de feb de 2001 www.llacta.org/notic/
- [78] Tercerizacion en las fuerzas armadas en las guerras... www.clarinx.com
- [79] Juan Gelman / la insignia "los EUA privatiza la ayuda militar y subcontrata a la MPRI"
<http://www.tlahui.com/politic/politi01/politi11/index11.htm>
- [80] En, Jane's Intelligence Review Europe Ed. enero de 1996

- [81] www.derechos.org/niskor/colombia/doc/plan
- [82] Mondragón Héctor, El verdadero núcleo de la globalización www.rebelion.org
- [83] <http://defesanet.web.terra.com.br/noticia/eltempoalx>
- [84] Sergio Gomes Maseri El Tiempo, Bogotá, Col,20jun03
- [85] www.veteransforpeace.org
- [86] IBID
- [87] www.veteransforpeace.org
- [88] La gran minería en Colombia. Sintraminercol. Bogotá 2004
- [89] Boletín N° 52 del World Rainforest Movement, noviembre de 2001 <http://www.wrm.org.uy/inicio.html>
- [90] Héctor Mondragón, "El verdadero núcleo de la globalización" www.revelion.org
- [91] La estrategia la realizan las corporaciones en variados cultivos de primera necesidad para el mundo.
- [92] Un caso que sobresaliente es el del Choco donde a grandes desplazamientos de población le preceden plantaciones de Palma en el medio Atrato en la tierras algunas de titulación colectiva. OREWA
- [93] Revista dinero Mayo 9-15 2003
- [94] Carlos Olaya, La hermandad el problema agroalimentario en el seminario sobre Empresas transnacionales y derechos humanos en Colombia Diciembre 2002 Bogotá
- [95] Boletín N° 47 del WRM www.wrm.org.uy/inicio.html
- [96] Fedepalma. Censo Nacional de Palma de Aceite Colombia 1997-1998
- [96] Hay que tener en cuenta que estos datos van hasta el 98 antes de la implementación del Plan Colombia que le dio impulso a "cooperativas" de palmicultores, en otras regiones del país, además que las empresas con sus respectivos municipios que aparecen registradas aquí son las que están afiliadas a Fedepalma por lo que se sabe de la existencia de mas cultivos y mas empresas.
- [96] Fedepalma. Censo Nacional de Palma de Aceite Colombia 1997-1998
- [96] Boletín N° 52 del World Rainforest Movement, noviembre de 2001
- [96] IBID
- [100] IBID
- [101] Sin embargo otro reconocido investigador Diego Peña en sus tesis de los tres mares ubica esta salida por otro punto el rio San Miguel hasta la construcción de un puerto en Muñiz, Nariño también.
- [102] Diego Peña Los tres Mares, conferencia dictada en el Foro Social Mundial Capitulo Colombia Noviembre 2002
- [103] Héctor Mondragón, "Relatfundización, megaproyectos y campesinos en Colombia 1998"
- [104] La idea sería buscar datos mas recientes sobre las extensiones de cultivos de palma y si han crecido como plantea nuestra hipótesis
- [105] www.ecopetrol.gov.co/empresas/contratos